

ANPL

REVISTA OFICIAL

La lechería crece en el mundo gracias a la toma de créditos a largo plazo y bajas tasas. En los últimos años se ha visto una evolución favorable en el acceso al crédito, siendo más acorde a la lechería. El sector comienza a bajar el endeudamiento y accede a mejores condiciones. Hoy se ve en el negocio de la lechería un futuro más promisorio y eso lleva a que productores e industriales retomen el camino del crecimiento económico.

ACCESO AL CRÉDITO



JUNIO 2011 | 450-7 | N° 44

ACTUALIDAD

La producción lechera en Nueva Zelanda y sus desafíos productivos

GENÉTICA

Se mide el retorno económico cuando la inversión en genética



U.20  **ALOE**
BARRERA

La primer defensa
contra la mastitis.

 WWW.WEIZUR.COM
 Ruta 3 y 11 - SAN JOSÉ
 4343 1926
 Weizur Uruguay
 weizur_uruguay


WEIZUR



LÍNEA DE GARANTÍA SIGA FOGALE PARA PRODUCTORES LECHEROS

Un préstamo de hasta U\$S 200.000 para Capital de Trabajo,
Inversión o Refinanciación.

Especial para Productores Lecheros y para clientes actuales y nuevos del BROU que puedan acceder a esta operativa.

Plazos convenientes

Pagos trimestrales.

En Pesos Uruguayos, Dólares Estadounidenses o Unidades Indexadas.

Podrás utilizarlo para:

- Equipamiento
- Reproductores
- Infraestructura
- Vientres
- Refinanciaciones hasta en 8 años

Informate más en sucursales o en [BROU.COM.UY](https://www.brou.com.uy)

La nutrición es un viaje
apasionante por los caminos
de la investigación y
de la innovación



- +Corrector nutricional Sinermic Plus.
- +Secuestrantes de Micotoxinas: Mycoad y Mycoad-Az.
- +Levaduras vivas: Levucell.
- +Antifúngicos para alimentos: Fungicap.
- +Aromas de Manzana, Melaza y Vainilla: Línea Flavoral.
- +Edulcorante. Sugarcap.



ITPSA URUGUAY S.A.
Vilardebo 2219, Montevideo.
Tels: 220 10234 - 2204 4514
Fax: 220 80291



provimi®

BOOSTER®

Animales Sanos, Negocios que Crecen.

Lactoreemplazantes Terneros

Más leche para comercializar;
terneros más sanos
y con mejor crecimiento.



Línea de productos

	Performa	Top
Proteína Bruta	21,0	20,0
Extracto Etéreo	16,0	16,0
Lactosa	40,0	50,0
Fibra Cruda	0,80	0,00
Humedad	5,00	5,00

Composición Centesimal (%)

Booster Starter

Alimento pre-iniciador extrusado para terneros que aporta nutrientes de alta **calidad** y digestibilidad **favoreciendo** el consumo y el rápido desarrollo de rumen. Esto permite utilizarlo tanto en un sistema de desleche anticipado como en un esquema tradicional de desleche a 50-60 días.



Composición Centesimal (%)	Starter
Proteína Bruta	22,5
Extracto Etéreo	7,00
Fibra Cruda	3,00
Minerales Totales	7,00
Calcio	1,10
Fósforo	0,55
Energía Metabolizable (Kcal/kg MS)	3.500
Lisina	1,20
Metionina	0,60

Booster Starter es una herramienta para maximizar el consumo de sólidos y la ganancia de peso en las primeras semanas de crianza, superando al de un alimento iniciador pelleteado.



Dirección: Camino al Paso Escobar, S/N a 1Km de la Ruta 101.
Teléfono: 22.88.29.71
Correo: info@paberil.com.uy



Avanza el sistema crediticio

La lechería es un rubro en constante crecimiento, sin dudas que en las últimas cuatro décadas de distintas formas.

Antes del año 2000 la fuerte inversión en pasturas, más la llegada de la energía eléctrica a los tambos, hizo que la producción aumentara a ritmos de crecimiento muy importante, pero claro que para eso hubo que hacer fuertes inversiones y llegar a mucho endeudamiento, cosa que si no hubiera sido así, no hubiera sido posible.

La creación de los grupos de productores lecheros y sus respectivos técnicos cada uno con una impronta distinta, pero siempre con la idea de producir más.

Sin dudas que las tasas de interés de esa época eran altas, pero como había mucho margen de crecimiento se le podía hacer frente.

Luego llegan las décadas del 2000 en adelante donde ya se sabía cómo producir, pero llega la crisis de la aftosa. Luego el FFA-LL N° 1 que fue de gran ayuda para que se achicara el endeudamiento comienza la inversión de la agricultura, la competencia por la tierra, la suba de granos, fertilizantes, agroquímicos y la constante inversión de la tecnología. Es así que de nuevo las deudas fueron creciendo de forma considerable. Lo mencionado anteriormente más las no adecuadas tasa de interés, hizo que las deudas nuevamente se dispararan fuertemente.

Pero la lechería seguía creciendo a tasas muy altas, más los buenos precios recibidos en 2013, 2014 y hasta 2016, todo venía muy bien, pero comenzó la baja de precios del mercado internacional y empezaron de nuevo los problemas, la caída acelerada de productores, de algunas industrias, mas todo lo que sabemos.

Hoy día vemos con buenos ojos la llegada de nuevos créditos a nuestro entender a tasas adecuadas a nuestro sector. El FFIELL impulsado por la cooperativa Conaprole y llevado adelante por Proleco, son herramientas de mucha ayuda para la lechería y para los productores que quieren crecer. Hay muchos jóvenes que querían ingresar y no tenían oportunidad, el proyecto tambo joven es una gran herramienta, pero en el último tiempo estaba muy lento.

En las últimas semanas también el Brou aparece impulsando un nuevo crédito con tasas a menos del 4%, cosa impensada años atrás. Hoy vemos con buenos ojos el advenimiento de estas nuevas líneas de crédito con tasas adecuadas para el sector.

En la lechería no se crece si no hay endeudamiento un endeudamiento favorable

Cono Daniel Ruiz
ANPL

COMISIÓN DIRECTIVA

PRESIDENTE

FRISCH FERRANDO, Walter

1ER. VICEPRESIDENTE

VIERA MAGLIANO, Eduardo

2DO. VICEPRESIDENTE

ECHVERRIA ARTIGAS, Guillermo

SECRETARIOS

MARIOTTA MARIEYHARA, Marco

RUIZ ARRUA, Cono Daniel

TESORERO

PERERA FUNES, César Gerardo

VOCALES

GALARRAGA COTELO, Leandro

MELGAR ACUÑA, Jorge Washington

BARCENA MARCHETTI, José Luis

VEIGA FIGUEREDO, Eduardo

NOGUEZ SANABRIA, Jorge

SELLANES CHOCA, María

CASTRO DENIS, Antonio

ARANCIO GONZALEZ, Joaquín

CERIANI RUSSO, Roberto

SUPLENTES

PERDOMO BARRETO, Milton

TRAVIESO MARRERO, Ademir

MOREIRA GONZALEZ, Juan Alberto

CARRERO LYONNET, Paula

SPRUNCK WOELCKE, Alfred

MUNSCH ROMASO, Leonardo Damián

RODRIGUEZ DIAZ, Angel Gustavo

BONOMI DECUADRA, César

RODRIGUEZ TAMBAUER, Jerónimo

AROCENA BARTABURU, Gustavo

RODRIGUEZ BLANCO, Juan Antonio

CEDRES CECILIA, Roque

RAVA CABO, Ruben Eladio

SCAMPINI TEJERA, Graciela

CABRERA RAVA, Wilson

· COMISION FISCAL

TITULARES

CAUSA RONQUI, Darvin

QUINTANS AMILIVIA, Alvaro

VILARO MENDEZ, Gonzalo

SUPLENTES

VAZ ALVAREZ, Humberto

HERNANDEZ BENTANCOR, Carlos

BLUM RODRIGUEZ, Héctor

La **esencia** de La Feria no cambia,
evolucionamos
para llegar mejor a vos



2011

2021

LA FERIA
Prolesa
online

Sumate a La Feria de Prolesa desde tu casa

14 al 19 de junio de 2021

www.prolesa.com.uy



SUMARIO



10

CRÉDITOS

Nuevas opciones crediticias buscan dar al productor mejores posibilidades.



16

MERCADOS

Momento de estabilidad en los mercados internacionales de lácteos.



18

INTERNACIONAL

Nueva Zelanda con limitantes importantes para aumentar su producción.



44

PROLESA

Del 14 al 19 de junio se realizará una nueva edición de la feria de Prolesa.



64

RESULTADOS

Se desarrolló una nueva edición de la Jornada Anual de Lechería de la EEMAC.



68

JORNADA ANUAL

El gran paso es medir el retorno económico que deja la inversión en genética.

REDACTOR RESPONSABLE :
Walter Frisch

COMERCIAL:
Juan Luis Dellapiazza | Cel.: 096 666 555

ARTE: algebra.com.uy

REVISTA OFICIAL
ANPL



ASOCIACIÓN NACIONAL DE PRODUCTORES DE LECHE
Magallanes 1862 - Tel.: 2924 6137 - 2924 5348
revistaanpl@infoagro.com.uy

anpl.org.uy

FOTO TAPA: PRESIDENCIA GUB.UY

/Revista.anpl /RevistaANPL

CALVASE[®]

EXCELENCIA EN SEMILLAS



MEGAAGRO
EXCELENCIA AL SERVICIO DE SU NEGOCIO

Todo lo que precisa para sus pasturas

- Semillas
- Fertilizantes
- Agroquímicos
- Asesoramiento técnico
- Financiación
- Logística
- Siembra de rastrojos por avión

Cultivos de servicios

- Vicia
- Colza
- Trébol Persa
- Avena Negra
- Nabo Forrajero
- Centeno
- Raigrás Barjumbo

Servicio llave en mano
Consulte por planes de financiación



¡YA
DISPONIBLE
EN CALVASE!

CONSULTE A NUESTRO EQUIPO: 4455 9258 | 2600 1600 | 4737 8800

megaagro.com.uy





“Se observa una mejora importante en el financiamiento bancario”

La Asociación Nacional de Productores de Leche (ANPL) ve con buenos ojos las nuevas herramientas financieras lanzadas recientemente. Por un lado, el Banco República con la denominada Financiamiento de Expansión Productiva, la cual apunta a inversiones para mejoras en los tambos, con líneas a largo plazo. El vicepresidente de la ANPL Eduardo Viera destacó que el tambo es un rubro desafiante y dinámico que necesita de la inversión permanente, por lo cual este tipo de herramientas son fundamentales. Si bien consideró que hay aspectos a mejorar, destacó que hoy el tambero pueda contar con este instrumento, así como también con el recientemente lanzado por Conaprole y Proleco con el financiamiento de BID Invest. De todas formas, sostuvo que no se puede perder de vista el problema de fondo al que se enfrenta el sector, que es la falta de rentabilidad, por lo que aseguró que se continúa trabajando en ese sentido.

La ANPL se reunió con las máximas autoridades del Banco República, encuentro encabezado por el propio presidente del Banco, Salvador Ferrer. Si bien ya habían mantenido otros encuentros, Viera señaló que fue el primer encuentro “para lograr acuerdos más grandes a futuro”. Agregó que se dieron una serie de intercambios de ideas de las cuales “seguramente alguna se pueda concretar en el corto plazo”.

El vicepresidente de la ANPL sostuvo que esta nueva herramienta se acerca a los planteos hechos por los productores cuando asumieron las nuevas autoridades del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca. Señaló que uno de los aspectos que se solicitó fue que este instrumen-



HIPOSOL

SOLUCIONES PARA EL TAMBO

LIMPIADOR ALCALINO CLORADO

- Espuma controlada.
- Excelente acción desengrasante.
- Remoción de proteínas.
- Fácil enjuague.
- Buen desempeño en aguas duras.

**¡Nuevo
Producto!**



**DESARROLLADO EN URUGUAY
PARA TAMBOS URUGUAYOS**

to contemplara los eventos climáticos como las sequías. “Cuando el propio Poder Ejecutivo declare, por ejemplo, la Emergencia Agropecuaria, queremos que los productores que tengan este tipo de financiamiento sean contemplados”.

Otro aspecto planteado en el encuentro fue que no tenga fecha límite la nueva herramienta del BROU. Viera sostuvo que en un momento se manejó que este Financiamiento de Expansión Productiva fuera hasta el 31 octubre de este año. Sin embargo, sostuvo que en el encuentro con las autoridades del BROU se les aclaró que la herramienta seguirá operativa para que el productor la pueda utilizar cuando la necesite. **“Queremos que sea una línea que el productor pueda usar porque el financiamiento a largo plazo es imprescindible para el tambero.** Sabemos que muchos productores han hecho inversiones a corto plazo y después se les hace muy pesado la amortización de las cuotas”.

Viera recordó que desde hace unos años se planteó la herramienta del proyecto Tambo Joven la cual les ha permitido a muchos jóvenes iniciarse en esta actividad. “Es una herramienta mejorable, por lo que también estuvo sobre la mesa”. Viera enfatizó que la inversión en un tambo es imprescindible y que no se paga en dos o tres años, por lo cual poder contar con líneas a largo plazo es considerado fundamental.

El vicepresidente de la ANPL también resaltó la importancia de la herramienta que puso en marcha Conaprole junto con Proleco con los aportes de BID Invest. “Es un instrumento muy válido que fortalece aún más el sistema cooperativo. Está comenzando a darse esta realidad de poder contar con estas líneas a largo plazo”. Ejemplificó que, en el caso de países como Nueva Zelanda, las herramientas son a 20 o 25 años, y si bien sostuvo que en Uruguay aún estamos lejos de poder contar con esos plazos, se están logrando avances significativos con estos nuevos instrumentos financieros.

De todas formas, aseguró que estos mecanismos no significan soluciones de fondo para la lechería. “El tambo es un rubro que necesita de la inversión permanente. Es un rubro desafiante y dinámico. Pero



no perdamos de vista que el problema de fondo es la rentabilidad, y en eso también estamos trabajando”.

En este último punto, destacó que la gremial ha mantenido una serie de reuniones, tanto con el poder político como a nivel gremial. “Hemos presentado ideas que pasan por trabajar en los costos; es necesario darle un marco a la lechería para que sea viable”. En este sentido aseguró que han entregado una serie de puntos que a entender de la gremial son muy importantes, pero sostuvo que para todo se requiere de decisiones políticas. “Necesitamos que se entienda de parte de todos los actores del gobierno la importancia que tiene el sector lechero en muchos aspectos, como el económico o el social”. Agregó que, así como en la creación de Conaprole a partir de una Ley en 1935 se necesitó de decisiones del gobierno del momento, consideró que **el sector hoy requiere que el gobierno lo apoye para darle viabilidad,** asegurarle rentabilidad y volverlo atractivo para los jóvenes. Viera señaló que el sector necesita de herramientas financieras, pero también que la producción lechera tenga

margen y que sea viable. “Se requieren decisiones políticas fuertes”, puntualizó.

Para Viera, más allá de que hoy los precios internacionales estén acompañando y permitan que los números sean más favorables, es necesario trabajar en aspectos a futuro. Señaló que la recuperación de los valores de los lácteos es algo temporal, por lo cual **“no nos podemos encan-dilar con esa realidad porque es cuestión de tiempo”** para que vuelvan

a bajar. Por eso, hizo hincapié en que es fundamental generar instrumentos para que, cuando caiga el precio, se asegure cierta rentabilidad al productor. A su vez, señaló que hay un gran atraso en el sector en cuanto a inversiones ya sea de infraestructura, mejoramientos, etc. “Desde el 2015 a la fecha se han ido postergando las inversiones. Las que se han hecho son mínimas y están lejos de lo que se necesita. También hay que ponerse al día con las deudas”, por eso consideró que hoy es el mejor momento para trabajar mirando hacia adelante. Queremos una lechería rentable y sustentable en manos de muchos productores, chicos, medianos y grandes y no concentrada en unos pocos termino expresando Viera. ANPL

glandinex®



UNA PROSTAGLANDINA SIN IGUAL!



PROMO

DELPROSTENATE: análogo sintético exclusivo desarrollado por ONO Pharmaceutical Ltd. (Japón), líder mundial en investigación de Prostaglandinas.

DOSIS: Vaquillona - 1 ml / Vaca - 2 ml.

ALTO DESEMPEÑO: bajo condiciones climáticas severas a nivel de campo. Almacenamiento estable entre 5 y 40°C.

FLEXIBILIDAD: 3 presentaciones comerciales, en 20, 50 y 100 ml.



50 VAINAS DE OBSEQUIO

CON LA COMPRA DE
UN FRASCO DE 100 ML.

 **universal lab**
lo nuevo con respaldo.

Universal Lab Ltda.
Av. General Rivera 4370. Montevideo. Uruguay
Tel: 2613 01 22
Mail: info@laboratoriouniversal.com
www.laboratoriouniversal.com

“Deudas de los tambos e industrias lácteas con los bancos alcanzan los US\$ 429,60 millones para el primer trimestre del año 2021”

Los últimos datos oficiales divulgados por Banco Central (BCU) arrojan préstamos vencidos de ambos sectores por unos US\$ 30,29 millones, sin embargo, se registra pronunciada caída en morosidad de tambos que marca mínimos históricos.

La industria láctea uruguaya y las explotaciones lecheras del país tenían al cierre de marzo 2021 un pasivo con el sistema financiero local por unos USD 429,60 millones, según se desprende de los datos que mensualmente releva el Banco Central del Uruguay (BCU).

Hay que recordar que el apalancamiento financiero es una herramienta fundamental para apuntalar el crecimiento de cualquier actividad económica. Es decir, la deuda financiera no debe tener una connotación negativa per sé, en la medida que ésta sea sostenible en tiempo y que fundamentos operativos expliquen un riesgo moderadamente baja de incumplimientos o morosidad. Es ineludible en cualquier análisis de desempeño económico-financiero del 2021, obviar su dimensión de año excepcional a causa de la propagación del coronavirus (COVID-19) provocando la mayor caída de la economía global desde la segunda guerra mundial. Es en ese marco, que las evaluaciones deben realizarse en términos relativos a una coyuntura muy particular.

Los créditos del sistema financiero uruguayo a la cadena láctea cayeron en US\$ 6,6 millones en Marzo 2021 respecto a las cifras del cierre del año anterior. Lo que representa una caída mínima de un 2% aproximadamente sobre el total de la deuda. Ampliando el rango de análisis, se observa una marcada reducción del endeudamiento nominal que pasa de los US\$ 504 millones de diciembre de 2018 a los USD 429,60 de Marzo 2021, una reducción del 15%.

El promedio del pasivo bancario de ambos sectores del último año móvil (Abril-2020-Marzo-2021) fue de US\$ 445.37 millones y de US\$ 436.86 millones en el primer trimestre del año 2021.

Una particularidad del endeudamiento del sector es su elevada dolarización, la que alcanza al 90%. Sin embargo, es razonable en una actividad cuyos ingresos también se encuentran en buena medida dolarizados y donde más del 70% de la producción debe exportarse. En la medida que los precios internacionales logren sostenerse o continuar creciendo, las perspectivas del sector mejorarán, disminuyendo riesgos de morosidad. Aún así, cabe destacar que la tasa de morosidad (créditos vencidos sobre deuda total) se incrementó de un 5,86% en marzo 2020 al 7,05% en marzo 2021.

Los tambos:

El endeudamiento de los tambos representa el 56,14% del total de la deuda del sector lácteo. Además, se ha reducido en el último año en un 4,8% y un 12% en los últimos dos años. Se puede apreciar cierta tendencia a un menor endeudamiento de los tambos.

Las industrias:

La industria láctea cerró el primer trimestre con créditos con el sistema bancario por US\$188,42 millones, con una leve caída de US\$ 6,6 millones respecto a los US\$ 195,02 millones que había mostrado el cierre de 2020.



Cr. Marcos Soto Socio Cibils Soto Consultores

EL MÁS POTENTE ANTIMASTÍTICO



CONOZCAN TAMBIÉN CLOXALENE PLUS Y GALACTIS



CEFAXIMIN-L® Antimastítico para la lactancia a base de Rifaximina y Cefacetril
MENOS POMOS - MENOS DÍAS DE TRATAMIENTO - MENOS DESCARTE DE LECHE - MÁXIMA EFICACIA

Por más información visitá nuestro sitio web o consultá a tu veterinario.



FATROFEDAGRO.COM.UY

Seguinos en: FATROFEDAGRO



Alta demanda de productos lácteos sostienen los precios internacionales

El aumento del consumo y la menor disponibilidad de leche en el mundo son los factores que explican la firmeza en el precio de la leche en el mercado internacional, aunque para el director de la consultora MilkPoint, Valter Galan, los precios futuros muestran que la leche en polvo cerrará el año en el eje de los 3.700 US\$/ton. Galan participó de la conferencia realizada el pasado 1° de junio titulada LECHERÍA: Cómo transformar limitaciones ambientales y de bienestar animal en oportunidades de nuevos mercados.

En la conferencia transmitida en vivo por revistaverde.uy participó Virginia Serra, Líder regional de Dairy NZ, quien presentó su charla titulada Demanda de los consumidores están influenciando cambios en los sistemas productivos de Nueva Zelanda. En tanto Valter Galan socio de la plataforma MilkPoint expuso sobre Perspectivas del mercado de lácteos en Brasil y en el mundo. Luego, un panel con los productores Darío Jorcin, Wilson Cabrera y Alejandro Pérez, vicepresidente de Conaprole, representando a la industria, analizaron Cómo puede Uruguay capitalizar este nuevo escenario. Por último, el cierre estuvo a cargo del subsecretario del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca, Ignacio Buffa.

En su charla sobre el mercado mundial de lácteos, Galan señaló que **se observa una menor disponibilidad de leche en el mundo y un aumento del consumo, por lo que los precios están firmes en el mercado internacional.**

Sin embargo, sostuvo que los valores futuros apuntan a una caída por un incremento de la producción. "El escenario que se plantea es que los precios de la leche en polvo entera, que hoy ronda los 4.100 US\$/ton, terminen el año en 3760 US\$/ton", sostuvo Galan. Analizando la demanda de leche en el mundo, el socio de MilkPoint aseguró que China sigue creciendo en sus volúmenes de compra, al tiempo que los precios del petróleo influyen en la demanda de otros mercados, como en el caso de Argelia.

En cuanto al mercado brasileño, Galan señaló que el 2021 comenzó con algunas señales de desaceleración de la deman-



da por productos lácteos. La ayuda del gobierno por la pandemia del covid-19 había tenido un impacto favorable en la demanda a partir de los denominados "corona voucher", pero esa demanda comenzó a reducirse a fines del año pasado. **Los precios al consumidor son más elevados con respecto al año anterior, al tiempo que el respaldo del gobierno es menor que en 2020. De todas formas, hay señales de recuperación económica en Brasil,** sostuvo.

Los precios de la leche subieron fuerte en el país nortero, al igual que en el resto de los países productores, de la misma forma que lo hicieron los granos, presionando los costos. "La rentabilidad de los tambos es baja", sostuvo Galan. Agregó que la producción también está en baja por este margen escaso, a lo que se suma

un clima desfavorable para la producción de leche.

Con respecto a las importaciones, señaló que están cayendo debido al tipo de cambio, el cual se está modificando, por lo que las importaciones están recuperando competitividad en el mercado brasileño.

"Empieza a crecer la competitividad de la leche uruguaya en Brasil", aseguró. De todas formas, señaló que el Mercosur no tendrá disponibilidad del producto hasta julio o agosto por vender altos volúmenes a otros mercados como Argelia.

Por último Galan sostuvo que hay un alto nivel de incertidumbre, principalmente por el lado de la demanda. "No sabemos hasta dónde puede llegar el consumidor con los precios, qué va a pasar con la pandemia y con el comportamiento de la economía que recién empieza a reaccionar". ANPL



BEST-fed Uruguay

CONSULTORÍA EN NUTRICIÓN Y MANEJO DE RUMIANTES



ASESORAMIENTO INTEGRAL:

- Agronomía de precisión
- Formulación de dietas
- Balances forrajeros
- Análisis de forraje en el momento
- Manejo de sistemas productivos
- Mejora en salud y fertilidad del rodeo
- Bienestar animal
- Capacitación personal en las claves del manejo

SALES MINERALES LÍNEA LECHERAS



SALES MINERALES LÍNEA CARNE



· Dr. Alfredo García
Cel.: 099 567 434

· Zootecnista Máster, phd. Alsiane Capelesso
Cel.: 092 026 420

· Ing. Agr. Emiliano Errecarte
Cel.: 097 687 588



Planta de elaboración LA MUESCA | Ruta 50 km 27. Tararrias. Colonia | Tel. 4574 3745

Transformar limitaciones ambientales y de bienestar animal en oportunidades de negocios

En el marco de la misma jornada, la consultora Virginia Serra, expuso sobre la Actualidad de la Producción Lechera en Nueva Zelanda y sus Desafíos. En cuanto a la realidad actual destacó que existen varios aspectos que permiten que el momento sea favorable para el sector.

Entre ellos destacó que el precio de la leche es el más alto de la historia en ese país, equivalente a 49 centavos por litro de leche, favorecido por una fuerte demanda China y el tipo de cambio. A su vez, acompañando el alto nivel de deuda como mecanismo para invertir en producción, se está dando un fenómeno de muy bajas tasas de interés. El otro elemento es que las condiciones climáticas han sido bastante favorables para producir leche.

Por lo tanto, la situación actual para el sector es positiva y la visión del negocio es optimista. Sin embargo, mirando hacia adelante, hay algunos desafíos. Uno de ellos es el impacto de las producciones intensivas, como la lechería, en la calidad del agua. "Hoy hay regulaciones para solucionar este problema", sostuvo.

Otro desafío son las emisiones de gases de efecto invernadero como el metano y el óxido nitroso. En este sentido destacó la actitud de liderazgo que tomó Nueva Zelanda para reducir las emisiones en el sector, ya que la lechería contribuye casi en 25% de las mismas. El otro desafío importante es el bienestar animal y la percepción de cómo son tratados los animales en los establecimientos lecheros. Recordó que el país prohibió la exportación de ganado en pie y se puso el foco en el tratamiento de los terneros, por la separación de éstos de la madre. **"Se está tratando de ver cómo se puede hacer con este producto de desecho para evitar que haya tantos terneros mandados a frigorífico a esa corta edad, lo que tiene un impacto**

importante en la opinión pública".

Sobre los recursos humanos, Serra dijo que Nueva Zelanda ha tenido un déficit importante de mano de obra en el sector primario, y en los últimos 10 años lo ha cubierto con la migración de trabajadores de otros países, llenando ese espacio. Sin embargo, con la pandemia se frenó esa posibilidad, por lo que muchos establecimientos no disponen del personal necesario para trabajar.

El último desafío que mencionó fue la opinión pública acerca del sector, refiriéndose a la presión que ejercen sobre qué sucede en la industria lechera con respecto a todos los puntos anteriores.

"Esa presión genera que el gobierno reaccione con regulaciones, lo que lleva a que todo el tiempo se tenga que defender lo que se hace en la lechería".

La estrategia que está usando NZ para sobrellevar estos desafíos se denomina Dairy Tomorrow, la cual es una estrategia en la que participaron todos los principales actores, donde cada una de las partes es responsable de los objetivos buscados.

En cuanto a los desafíos vinculados al impacto ambiental, Serra señaló que seguramente haya cambios en el sistema productivo. Si bien sostuvo que el sistema actual está muy bien manejado, cada kilo de materia seca comido tiene un impacto en el medio ambiente, por lo que hay que ver cómo se modifica. "Seguramente los sistemas tengan que ser menos intensivos". A su vez señaló que será necesario seguir incrementando la eficiencia para

que haya más productores de punta. Por otro lado, señaló que actualmente hay una mezcla de regulaciones e incentivos que buscan premiar a aquellos productores "que hagan las cosas bien" en aspectos como bienestar animal, impacto ambiental, etc.

A su vez, señaló que hay mucha inversión en ciencia y tecnología sobre todo para resolver los desafíos mencionados. Serra señaló que la mentalidad que se tiene es la de transformar esos desafíos en ventajas competitivas. "Si somos los líderes en reducir las emisiones de gases de efecto invernadero, o si somos los líderes en cómo manejamos a los animales, colocaríamos al sector lechero de Nueva Zelanda por encima de nuestros competidores, y esa es la estrategia de la industria. Es la manera de ser positivo frente a los desafíos que se presentan", resaltó.

A su entender el juego del volumen se terminó, razón por la cual no se puede seguir creciendo como hasta ahora. "Realmente es el momento de agregar valor. Con esto no me refiero solo a diversificar los productos, sino a lograr un producto de mayor calidad y producido de la mejor manera posible, ligado a lo que los consumidores requieren".

A su vez, Serra consideró que las exigencias de los neozelandeses con relación a cómo se produce la leche y a cómo se manejan los animales, reflejan lo que requieren los mercados internacionales, por lo cual contribuye a que la industria y los productores estén mejor posicionados.

Por último, resaltó que las soluciones a los actuales problemas no existen, por lo cual "la inversión en ciencia y tecnología es clave". ANPL

Multiclos[®] 10

VACUNA POLICLOSTRIDIAL CON 10 ANTIGENOS



Multiclos 10 formulada para la prevención de las enfermedades causadas por los Clostridium chauvoei, septicum, haemolyticum, novyi tipo B, sordellii, perfringens tipos A, B, C y D y tetani.



Cno. Del Fortín 4500 - Tel.: (+598) 2314 4520
info@nutritec.com.uy - www.nutritec.com.uy
Grappiolo y Cia. S.A. - Montevideo, Uruguay

INNOVACIÓN, DESARROLLO y RESPALDO



No hay señales de alerta en el corto y mediano plazo

En el marco de la jornada LECHERÍA: Cómo transformar limitaciones ambientales y de bienestar animal en oportunidades de nuevos negocios, los productores Wilson Cabrera y Daría Jorcín, junto al vicepresidente de Conaprole, Alejandro Pérez y al subsecretario del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Ignacio Buffa, participaron de una mesa redonda sobre cómo puede Uruguay capitalizar este nuevo escenario. En este sentido, todos coincidieron en que el país tiene oportunidades para crecer en producción.

Analizando las charlas realizadas en la jornada, el productor Darío Jorcín destacó que, ante la gran demanda a nivel mundial, Uruguay tiene la oportunidad de posicionarse muy bien en el mercado. En la misma línea, el vicepresidente de Conaprole resaltó como positivo la recuperación económica de Brasil, un destino muy importante para Uruguay, aunque con algunos vaivenes. **“Hoy somos competitivos en Brasil y tenemos la ventaja de no tener aranceles lo que nos permite posicionarnos mejor”.**

En tanto, el productor Wilson Cabrera destacó que el futuro cercano es auspicioso, ya que los mercados están firmes, al tiempo que a nivel interno, en el corto plazo, las expectativas de cara a la primavera son favorables. Cabrera consideró que la posibilidad de alcanzar los 36 centavos de dólar por litro es posible, mientras que Jorcín entiende que aún hay margen para mejorar ya que “todavía no hemos logrado los precios de los remates de Fonterra y hay demanda por lo que vende Uruguay”.

En tanto, Pérez recordó que la cooperativa se maneja con un presupuesto anual, y busca cerrar el ejercicio con un precio equilibrado. **“No tenemos señales de que las condiciones varíen, ya se hacen negocios para la primavera, donde se estima que haya récord de producción.** Pero si miramos para atrás, recordemos que no estábamos vendiendo a estos precios”.

En tanto, el subsecretario del MGAP repasó las medidas en las que ha trabajado la cartera, entre ellas las modificaciones al



FFAL, al FOGALE y el nuevo instrumento financiero para el sector. En este sentido, se destacaron las nuevas opciones financieras que existen en nuestro país que, si bien aún distan de las que tienen los productores de Nueva Zelanda, ayudan a que el tamboero pueda realizar las tan necesitadas inversiones para continuar con la producción.

Jorcín sostuvo que las expectativas con el cambio de gobierno eran fuertes, pero la pandemia truncó muchas de las esperanzas. “Se nota el esfuerzo, pero sabemos que el 80% del esfuerzo fue hacia la pandemia”. En este sentido Cabrera señaló que la crisis sanitaria tiró por la borda la ilusión de más ayuda por parte del gobierno, pero reconoció lo que se ha hecho para salir de esta situación. De todas formas, señaló que más allá de que hoy los precios de la leche estén acompañando, es necesario pensar en un seguro o un fondo anti cíclico para cuando la leche a nivel internacional baje.

En cuanto a la producción, en la conferencia de Virginia Serra se evidenció el estancamiento en Nueva Zelanda lo que se

considera una oportunidad para Uruguay. “Tenemos capacidad para seguir produciendo más y tenemos una industria que necesita leche lo que es una oportunidad para crecer”, aseguró Jorcín. En tanto Pérez, señaló que los desafíos de la cadena son comunes, y en algunos de los cuales la cooperativa ya viene trabajando. A los mencionados en la charla, Pérez agregó el de la energía, recordando que Conaprole ganó un premio de Eficiencia Energética. A su vez, destacó la imagen de marca que tiene la cooperativa como símbolo también de productos de calidad.

Con relación a los desafíos, Buffa señaló que, para esta administración, **el tema ambiental tiene una dimensión institucional muy grande, y de hecho recordó que se creó un ministerio en esa área, dentro del cual se generó un grupo de trabajo que pretende poner en clave de valor la forma en la que produce Uruguay.** Dentro de este trabajo participa el INALE, por lo cual “Uruguay puede demostrar, y no solo decir, que produce bien”. En esta línea Jorcín señaló que es fundamental que se comiencen a incentivar ciertas tecnologías y a desactivar la utilización de otras.

Buffa consideró que el sector tiene margen de respuesta ante los nuevos desafíos, entre los cuales mencionó a la mayor productividad como necesaria, y señaló que hay camino tecnológico en ese sentido. “Conformes no vamos a estar nunca, y el horizonte se tiene que correr siempre. De un lado de la mesa siempre va a estar el gobierno para discutir y buscar soluciones”, enfatizó. **ANPL**

LOS MEJORES RODEOS HOLANDO DEL URUGUAY

**FUERON NUEVAMENTE DISTINGUIDOS EN LA
VI JORNADA ANUAL DE GENÉTICA DE INIA**

Como en todas las ediciones anteriores, 8 de las empresas distinguidas son clientes de Gensur, 7 de ellas utilizan genética de Nueva Zelanda y la mayoría de ellas lo hacen en forma exclusiva.

NUESTRAS FELICITACIONES A :

ERNESTO BATTISTI - LA ROSADA - SORIANO
JUAN JOSÉ PLACERES - LAS PRADERAS - FLORES
JUAN IGNACIO MANGADO - SANTA CAROLINA - SAN JOSÉ
MANUEL HERRERA - EL QUIJOTE - FLORIDA
NESTOR CABRERA - DON FELIPE - SAN JOSÉ
RAÚL Y ALICIA FERRO - EL INGRAL SA - RÍO NEGRO
ALEJANDRO PÉREZ - ABEL PÉREZ E HIJOS - SAN JOSÉ
ESTEBAN NIN - DOÑA MARÍA - CANELONES
VILLIAM SCHMIDT - CABAÑA MALKE-KO - SAN JOSÉ
GLORIA NOYA Y LEANDRO MATTOS - AGROPECUARIA CAPURRO - SAN JOSÉ

¿QUÉ GENÉTICA VA A USAR ESTE AÑO?



un paso adelante
en genética



COOPERATIVA DE PRODUCTORES LECHEROS DE NUEVA ZELANDA

Ducart Latin America

Somos una empresa dedicada a brindar soluciones integrales a nuestros clientes a través de nuestro equipo técnico y marcas representadas, empresas líderes a nivel mundial en sus segmentos

La investigación, innovación y desarrollo son pilares claves dentro de nuestra organización, ayudando a optimizar los equipos, insumos y recursos humanos de nuestros clientes.

Más de 20 años de experiencia en el mercado Agroindustrial



Flexifeeder

El Flexifeeder es un innovador comedero moderno, adecuado para muchos tipos de animales. Existen opciones para adaptarse a grupos grandes o pequeños o si se requiere una flexibilidad total.

Sencillo

Flexifeeder está fabricado con un diseño extremadamente simple, fácil de limpiar, sin partes móviles.

Duradero

Está construido con componentes de acero inoxidable de alta calidad Polietileno recubierto y patas de soporte de "galvanizado por fundición en caliente" en los modelos móviles.



Bekina Boots

Los profesionales de la agricultura no tienen jornadas laborales convencionales mañana hasta la tarde, sino que suelen empezar cuando termina el turno de trabajo de los demás. Por eso, nuestra gama de botas para la agricultura ha sido desarrollada especialmente para un uso intensivo y durante largos periodos. En terrenos pantanosos o en granjas y establos, no hay lugar que se les resista a las botas de Bekina Boots. Gracias a su calidad para entornos agrícolas, gozan también de una enorme popularidad en granjas avícolas y en el sector horticultor. Bekina Boots son la mejor opción en cualquier tipo de trabajo.

Nuestros productos ayudan a dinamizar los procesos productivos, otorgando calidad, confiabilidad y respaldo.



Aquatabs InLine

El equipo consta de 2 partes: una unidad que se instala en línea por única vez y un cartucho intercambiable conteniendo el activo desinfectante.

A medida que circula agua por la cañería, parte del flujo es desviado hacia el cartucho y devuelto luego a la línea con un contenido residual de cloro constante, que asegura agua de calidad.

El cartucho levemente transparente y opaco, permite controlar la cantidad de desinfectante y saber cuándo se debe colocar uno nuevo: se desenrosca el cartucho vacío y se enrosca el nuevo. Es fácil de manipular e incorporarlo a la rutina de trabajo.



Aquatabs Flo

Aquatabs Flo es un sistema automático que purifica agua en tanques. Se activa con el flujo de agua, por lo que no necesita corriente eléctrica. El agua consumida luego del tanque está purificada y pronta para beber o bañarse.

Cada unidad de Aquatabs Flo puede desinfectar hasta 180.000 litros de agua. Aquatabs Flo mata los microorganismos del agua para prevenir cólera, tifoidea, disentería, legionella y otras enfermedades de transmisión por agua. Purifica toda el agua del hogar o establecimiento, haciéndola segura para su consumo en bebida, higiene dental o baño.

“Esta herramienta financiera va a marcar un antes y un después en la lechería nacional”

Proleco y Conaprole pusieron a disposición de todos los productores remitentes a la cooperativa y socios de Proleco, un exclusivo instrumento a largo plazo que tiene como objetivo financiar proyectos productivos sustentables, promoviendo la productividad y el crecimiento de las empresas lecheras denominado FFIEL. Tras un acuerdo inicial firmado en diciembre del año pasado, BID Invest aportó fondos por US\$ 23,5 millones, con los cuales se puso en marcha esta herramienta desarrollada a la medida de los productores lecheros. Proleco será quien realice la gestión integral del proyecto, mientras que Conaprole será el agente de retención del servicio de deuda. El crédito se pagará en forma mensual a través de la remisión de leche con un porcentaje fijo, acompañando los ciclos productivos y las variables de precio.



“Es un instrumento muy importante para todos los productores de Conaprole y para la historia de la cooperativa”, aseguró Carlos Felix, presidente de Proleco. Agregó que este proyecto implica un desafío muy importante pero también “es un paso enorme en el cumplimiento de nuestros objetivos, que son brindar más servicios financieros y a la medida para todos los productores remitentes a Conaprole”. Felix destacó que este instrumento

fue desarrollado pensando en las necesidades de los productores, contemplando todas las especificaciones del sector, y que, “siempre que el productor necesite financiamiento para las inversiones, lo tendrá disponible”.

A modo de ejemplo, esta nueva herramienta permitirá financiar compras de campo, de ganado, de maquinaria, obras de infraestructura, tratamiento de efluentes, así como también capital de trabajo permanente.

El plazo de repago es variable, entre 7 y 12 años, dependiendo de la remisión y litros de leche.

A su vez, se le puede agregar un año más para el pago de capital. La tasa de interés es competitiva con las del mercado, explicó Felix, y es variable sobre base Libor. El instrumento admite garantía tanto hipotecaria como de ganado, y se paga en forma mensual a través de la



LA CIENCIA DE LO FUERTE

START STRONG **STAY STRONG**

PROGRAMA PARA TERNERAS



alcebro

POTENCIE LA INMUNIDAD DE SUS TERNERAS CON PRODUCTOS NATURALES

START STRONG

MOTIVE A LAS TERNERAS A LEVANTARSE Y BEBER

Start Strong® para terneras es una solución oral natural a base de calostro que estimula el apetito, mejora la salud intestinal, impulsa la inmunidad y proporciona al recién nacido la energía que necesita.

AYUDA A SUPERAR:

- Estrés del recién nacido
- Inmunidad deficiente
- Disminución del apetito
- Desafíos patógenos



ETAPAS DE SUMINISTRO DE CADA PRODUCTO PROGRAMA TERNERAS



TECNOLOGÍA STRONG ANIMALS® Microfused™

QUÉ CONTIENE?

Aceites esenciales <small>PATENTE EN TRÁMITE</small>	Reduce la carga de patógenos y el estrés oxidativo para promover la salud de las terneras recién nacidas, mientras que estimula el apetito. Alimenta las bacterias benéficas para establecer una buena salud intestinal.
Actifibe® Prebiótico	
TRIGLICERIDOS EMULSIFICADOS	Energía altamente disponible que proporciona el impulso necesario después del nacimiento.
EXTRACTO DE CALOSTRO	Promueve la función inmunitaria y estimula el apetito.
MEZCLA DE ELECTROLITOS	Rehidrata rápidamente y restablece el equilibrio de líquidos.
VITAMINA E NATURAL	Promueve la función inmunitaria.

LA DIFERENCIA

Start Strong® para terneras, propulsado por la tecnología **Strong Animals®**, es una solución oral altamente efectiva que motiva a las terneras a levantarse y beber inmediatamente después del parto.

STAY STRONG

ADELÁNTESE Y MANTÉNGASE AL FRENTE

Stay Strong® para terneras es un aditivo lácteo de avanzada que promueve la inmunidad, estimula el apetito y facilita la transición a una dieta de granos.

AYUDA A SUPERAR:

- Diarreas
- Estrés ambiental
- Presión de las enfermedades



TECNOLOGÍA STRONG ANIMALS®

QUÉ CONTIENE?

Catalizador Microbiano® <small>PATENTADO</small>	Estimula los microbios que requieren las terneras para desarrollar con rapidez un rumen en pleno funcionamiento.
Microfused™ <small>PATENTE EN TRÁMITE</small>	Reduce la carga de patógenos y el estrés oxidativo para promover la salud, mientras que estimula el apetito.
Aceites esenciales	
Actifibe® Prebiótico	Una fuente de alimento específico para las bacterias benéficas, que además promueve la exclusión competitiva.
DEXTROSA	Rápidamente proporciona energía y ayuda a la palatabilidad.
LEVADURA DE SELENIO	Sustenta la inmunidad en animales jóvenes.
LEVADURA SACCHAROMYCES CEREVISIAE	Promueve el desarrollo ruminal.
VITAMINAS	A- Sustenta los tejidos B- Equilibra el metabolismo C- Promueve la inmunidad D- Mejora la liberación del calcio E- Reduce los efectos del estrés oxidativo
PROBIÓTICOS	Promueve la salud intestinal.

remisión de leche con un porcentaje fijo, acompañando los ciclos productivos y las variables de precio. **“Es un producto de fácil acceso con tiempos acordes a los productores remitentes”**, sostuvo. A su vez, Proleco le brindará a los productores asesoramiento para el armado del proyecto.

La cooperativa de Ahorro y Crédito realizará toda la gestión integral del crédito durante el período de repago. Conaprole, en tanto, será el agente de retención del servicio de deuda de los créditos que se tomen. Los proyectos aprobados técnicamente pasarán a una evaluación financiera a cargo de una empresa externa, que será CPA Ferrer. La empresa tendrá un tiempo máximo de respuesta para esta evaluación de 30 días.

En tanto, el presidente de Conaprole Álvaro Ambrois, destacó que la cooperativa siempre ha buscado maximizar el precio de la leche al productor, y ha buscado alternativas para bajar los costos. “Tenemos un ejemplo claro con la fundación de Prolesa como empresa proveedora de insumos a remitentes de Conaprole. Pero veíamos que ahora había una restricción importante en cuanto a los créditos para inversiones de largo plazo”, por lo que destacó el apoyo de BID Invest para lograr un producto que, a su entender, va a marcar un antes y un después en la lechería nacional. “Creemos que va a repercutir también en otras líneas de financiamiento para el sector primario”, puntualizó.

A su vez, Gabriel Fernández, director de Conaprole, destacó que el crédito acompañe los vaivenes de la producción en el año y en el precio de la leche a lo largo de los años. Resaltó la variación en cuanto a la cantidad de años en los cuales se puede pagar el crédito, es decir, entre 7 y 12 años. “Un productor que remite un millón de litros de leche al año y toma US\$ 100.000 de crédito, va a pagar el 4% de su remisión durante 7 a 12 años. Si el productor remite más o toma menos crédito, varía el porcentaje, lo que no varía son los años, ya que se da un año de gracia y luego los años necesarios para el pago, los cuales con el tiempo se verá cuánto son los necesarios para terminar pagando”, especificó.

Fernández adelantó que de los US\$ 23,5 millones disponibles en el fondo, ya hay US\$ 8 millones tomados, los cuales se



están adjudicando. “La herramienta estaba en un período de prueba”. El director de Conaprole estimó que, así como hace unos años se lanzaron las Obligaciones Negociables como una herramienta financiera de la cooperativa, y hoy tienen una participación muy importante, lo mismo sucederá con este nuevo instrumento.

En tanto, el CEO de BID Invest/ General Manager, James Scriven, quien participó de manera virtual de la jornada, agradeció la confianza de Conaprole y de Proleco y aseguró que BID Invest es un Banco comprometido con el desarrollo económico de sus países miembros en América Latina y el Caribe a través del sector privado. “Después de un año muy difícil para todos, lleno de dudas, de incertidumbres y de riesgos, valoramos más que nunca la confianza de aquellos clientes que nos han elegido para hacer crecer sus negocios. En este caso agradezco a Conaprole y a Proleco, que además lo hacen con una apuesta financiera innovadora, enfocada en la generación de empleo y en la mejora de la productividad del sector lácteo en Uruguay”, sostuvo Scriven.

El CEO de BID Invest señaló que el coronavirus ha castigado de manera desproporcional a América Latina y al Caribe. Esta situación genera incertidumbre, pero también una oportunidad para reconstruir mejor”. En este sentido

sostuvo que **desde BID Invest se apuesta a la recuperación inclusiva y liderada por el sector privado.** “Un sector privado que son los productores y los empresarios que con su esfuerzo y dedicación han mantenido empleos y han asegurado la producción durante la pandemia. Ustedes, mejor que yo saben que la cadena de valor del sector lácteo es uno de los pilares estratégicos de la economía uruguaya. Su industria genera un gran valor agregado, con un alto impacto social y territorial manteniendo la economía de muchas familias en las zonas rurales, potenciando también la capacidad exportadora del país”. Scriven sostuvo que el producto financiero que se presentó es un ejemplo de la recuperación que BID Invest pretende en la generación de sus operaciones.

“Nosotros buscamos dar apoyo a pequeños y medianos productores que con mayor financiamiento podrán dar estabilidad a los puestos de trabajo y hacer crecer sus operaciones”. “En BID Invest estamos convencidos que este es el camino, pero necesitamos la confianza de los clientes del sector privado para ponerlo en marcha”, sentenció. ANPL

DESINFECCIÓN Y DETERGENCIA EN TAMBOS

LIMPIEZA DE LA MÁQUINA DE ORDEÑE



IDROSAN®

REMOVL LIQUID

Celon® Special

Aktiv-plus

ULTRACLEAN®

**NUEVA LÍNEA ULTRACLEAN MS
SIN FÓSFORO NI NITRÓGENO**



nortesur

nortesur.com.uy

División Ingredientes y Equipamiento
Ruta 8 Brig. Gral. J.A. Lavalleja 7407/09
Tel.: 2514 5570

División Químicos
Cno. Pettirosi 4420
Tel.: 2222 4806

Sucursal Nueva Helvecia
Avda. J. Batlle y Ordóñez 691
Tel.: 4554 4701

Herramienta financiera del BROU apunta a la expansión productiva

El Banco República BROU puso a disposición de los productores lecheros una nueva solución crediticia que apunta a mejorar y a expandir la producción. La iniciativa surgió a partir de la inquietud expuesta por autoridades del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca, del Instituto Nacional de la Leche (INALE) y del propio Banco. “Consideramos que hay una mejora en el clima de negocios para este sector y que tenemos varias empresas que quieren dar un paso de crecimiento, pero que se enfrentaban al problema del financiamiento”, explicó Oscar Díaz, gerente de Negocios Rurales del BROU. El monto del crédito será en pesos, dólares o Unidades Indexadas. El repago estará vinculado a una cantidad establecida de litros de leche al precio que determine el INALE al momento de cada amortización, lo que implica que ante una suba del precio el plazo se reducirá y ante una baja el repago se extenderá en el tiempo.



Díaz explicó que este nuevo instrumento financiero surgió a partir de la necesidad de una solución crediticia que tuviera la virtud de poder apalancar el crecimiento o la expansión productiva de algunos tambos que tenían esa posibilidad, pero a los que les faltaba financiamiento. Recordó que la entidad financiera tiene a disposición una serie de instrumentos financieros para el sector lechero en particular, con diferentes plazos en función de si, es para compra de maquinaria, ganado, praderas o capital de giro. “La idea es que si el productor tiene la necesidad de emprender una inversión importante que implique la expansión de su capacidad productiva, le podamos otorgar financiamiento para todos esos destinos con un único plazo y en un único instrumento, con condiciones de repago únicas”.

Para evitar tener diferentes asistencias a distintos plazos, los cuales muchas veces “no son equitativos”, Díaz explicó que se definió elaborar un producto financiero que posibilite “cubrir el financiamiento para compra de ganado, de maquinaria, de mejoras en la infraestructura, mejoramiento de alimentación, praderas, verdes, capital de giro, y todo lo vinculado a emprendimientos que impliquen la expansión productiva”.

El gerente de Negocios Rurales del BROU explicó que para que el financiamiento sea aprobado, éste previamente se debe someter a un estudio de factibilidad y a una evaluación del proyecto en el cual se establecerá la capacidad de repago en un plazo inicial de 6 años con la posibilidad de una mayor extensión del mismo. “En





ANIMALADA DE PREMIO

Un viaje a Cancún
para 4 personas
todo incluido

Participá con la compra de productos para grandes animales en el sorteo de un viaje con todos los gastos pagos en el mejor hotel y con 5 paseos incluidos.



Ruinas
Mayas



Cozumel



Chichén
Itzá



Isla
Mujeres



Parque
Xcaret

TUS MEJORES
VACACIONES

DE LA MANO
DE VIRBAC



Vas a contar Ovejitas
esperando el momento de salir.

Bases en
uy.virbac.com

Virbac



Santa Elena
LABORATORIOS

Validez del premio
DICIEMBRE 2022

base a ese estudio se determinará qué volumen de litros de leche de su remisión mensual debe consignar el productor para cumplir con las obligaciones". El productor deberá otorgar al Banco la cesión irrevocable de los haberes a percibir por parte de la industria por la cantidad de litros de leche que se requieran para el repago del préstamo. A modo de ejemplo, explicó Díaz, si tiene que destinar 1.000 litros de leche para cumplir con las obligaciones, "la idea es que esos 1.000 litros sean uniformes durante todo el período de repago". Teniendo en cuenta que el valor del litro de leche fluctúa en el mercado internacional, si el precio del litro de leche sube, el préstamo se pagaría antes, mientras que, si el valor baja, si bien se hace un estudio previamente que establece un plazo de pago de 6 años, se suscribe un compromiso donde se genera "un colchón" de dos años más para los casos en los cuales haya mermas en el precio de la leche. "Dos años creemos que es un plazo prudencial. Es un producto consolidado que atiende a toda la gama de necesidades que puede tener el productor cuando expande su negocio", puntualizó Díaz.

El gerente de Negocios Rurales del BROU agregó que las tasas son muy competitivas, ya que, en el caso de un crédito en dólares para un cliente intermedio, en promedio ronda un 3,5%.

Esto está previsto tanto para clientes que operan con el Banco como para nuevos clientes que decidan acercarse a la entidad. Como condición, las empresas deben tener al menos un año de antigüedad y estar bien calificadas en el sistema financiero, sin deudas vencidas e impagas con el BROU.

No existe límite de monto por productor ya que dependerá de la intensidad de crecimiento, de cuánto demandará la inversión y del estudio de factibilidad. "Si su crecimiento es prudente dentro de que sea razonable su capacidad de repago, no tenemos limitante de monto, lo que sí el banco dispuso es que va a destinar US\$ 50 millones para esta modalidad de financiamiento".

Conscientes de que muchas veces existen dificultades a la hora de que estos productos sean conocidos y funcionen en todas las sucursales que tiene el Banco,

Díaz explicó que **las propias auto-
ridades del BROU realizaron una**



presentación de las condiciones de este producto, denominado Financiamiento de Expansión Productiva, a las distintas gremiales del sector lechero, quienes fueron los primeros en conocer la medida y a partir de allí, los líderes gremiales lo hicieron conocer a sus asociados. "Pensamos que **fue bien recibido, ya que cumple con los requerimientos que siempre se plantearon, como que fuera un producto único, con un plazo único, que abarcara toda la gama de alternativas que se necesitan.** Además, el

banco definió que a aquellos productores que quieran dar cobertura con ganado propio, o que el ganado que adquieran con este financiamiento lo incluyan en el fideicomiso ganadero del BROU, tendrán una bonificación de tasas".

Díaz también señaló que se ha hecho un esfuerzo muy importante desarrollando un trabajo interno para revitalizar el conocimiento sobre las soluciones financieras existentes en el banco, ya que entienden que están en un proceso de renovación de los equipos, por un recambio generacional en muchas dependencias. "Repasamos el abanico de ofertas comerciales y puntualmente el directorio tomó la precaución de que nosotros diéramos

a conocer este producto, y más teniendo en cuenta de que la zona lechera está muy bien definida. No estamos hablando de todo el país, sino que tenemos puntos fuertes donde el sector tiene presencia preponderante, por lo cual es más fácil trabajar con los ejecutivos de negocios. Hicimos un trabajo interno previo para asegurarnos de que no exista ese déficit de conocimiento", puntualizó.

En cuanto a otros instrumentos financieros como el FOGALE, Díaz explicó que sigue activo y recordó que luego del rediseño del instrumento por inquietud de los distintos actores, lo cual fue acompañado por el banco, está funcionado muy bien. Agregó que el producto está mejorado, pero con la particularidad de que tiene un tope.

Díaz señaló que el BROU siempre se ha mantenido muy activo en el sector lechero. "Hemos sido muy participativos con la lechería y ésta nos ha dado respuesta, ya que tenemos buenos niveles de cumplimiento". En este sentido aseguró que el **80% de los productores lecheros tiene muy buena calificación y muy buen relacionamiento con el banco.**

Actualmente existen unas 900 empresas de producción de leche operando con el banco, con un endeudamiento algo inferior a US\$ 200 millones, con pagos que se vienen haciendo en forma normal. ANPL

3 HERRAMIENTAS

PARA EL PROGRAMA DE SALUD EN SU TAMBO



DEXABIOPEN®

Asociación sinérgica: Antibióticos de rápida acción y alta eficacia en procesos agudos y Dexametasona para controlar la inflamación.
-60 horas de espera en leche.



PENDISTREP®

Excelente combinación Penicilina - Estreptomicina de amplio espectro y eficacia.
-72 horas de espera en leche.



CORTEXONA RETARD®

Dexametasona de larga acción y dosis única: Estimulante del metabolismo en vacas con cetosis y antiinflamatorio de altísima eficacia.
-48 horas de espera en leche.

“Para generar margen el precio debería rondar los US\$ 0,36 el litro”

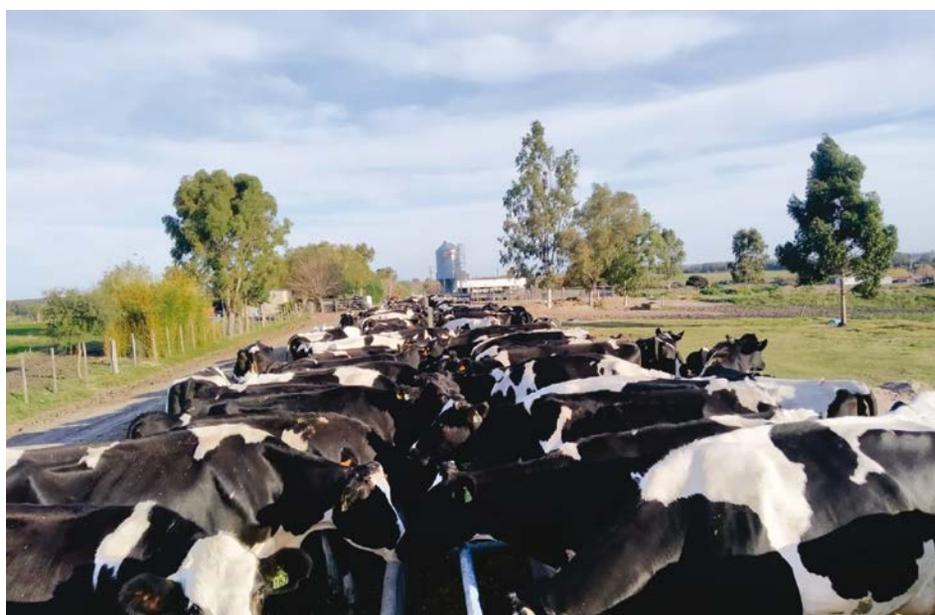
Basados en la premisa de que lo fundamental es tener la comida para luego pensar en la cantidad de vacas, el establecimiento familiar de Héctor Falero consta de 130 has con 126 vacas en ordeño. Una particularidad del establecimiento es que han incorporado la producción de novillos en un campo de apoyo como mecanismo para cubrir gastos importantes y, a su vez, cuando el negocio de la leche se vuelve menos atractivo, tienen la posibilidad de aumentar esa producción, y viceversa, diversificando los ingresos. A su entender, lo peor de esta crisis en el sector lechero ya pasó, pero señaló que el problema es que no existe la tranquilidad necesaria para invertir, como tampoco se tiene claro el escenario para adelante.

El establecimiento está ubicado en ruta 12, en el km 93,500. Se trata de un tambo chico a mediano, que tiene mano de obra contratada pero donde la familia juega un rol fundamental, teniendo cada uno, una tarea asignada. El tambo es pastoril y aunque se hace la mayor cantidad de reservas posible para momentos complicados, explicó Falero, en este momento los verdeos están lindos pero no tienen el volumen ideal. Por eso se están usando reservas, en este caso silo de planta entera de maíz, grano húmedo de maíz y silo pack”. La producción es de 3.300 litros de leche al año y tienen 1.1 VM/ha.

“Una de las cosas en las que siempre hemos hecho hincapié es en primero programar y tener la comida para luego mirar la cantidad de vacas”. Falero considera que, teniendo comida, la vaca con su potencial genético, puede sacar altos volúmenes de producción individual.

“Primero hay que pensar en comida de calidad y en volumen, y después pensar en sacar litros por vaca para posteriormente agregar más vacas por hectárea. Hemos pasado por dos veranos complicados de seca y eso te hace tastabillar, por lo que teniendo menos carga podemos tener mayor flexibilidad”, puntualizó.

Por otro lado, Falero señaló que **han introducido la producción de carne en el establecimiento, lo que les ha permitido hacer caja cuando vienen**



ESTROTECT™

BREEDING INDICATOR



El parche detector de celo e identificador de intensidad de estro de **mayor precisión.**

El más vendido en el mundo y también en Uruguay.



INSEMINAR

NO INSEMINAR



PROCREO
VALOR PARA EL PRODUCTOR

Representante y distribuidor exclusivo en Uruguay.

los momentos de gastos como de cosecha o silos, por lo cual han implementado tener reservas en novillos y con eso paliar algunos costos.

Para la primavera, explicó que ingresarán 35 vaquillonas al sistema y si la leche mejora un poco, manejan la posibilidad de ordeñar alguna vaca más, pero siempre manteniendo una buena producción individual y asegurándose de antemano contar con una buena cantidad de pasto.

La producción de carne la realizan en un campo de apoyo, comentó Falero, y “si vemos que la leche no es un negocio 100% atractivo, en el campo de apoyo hacemos más carne. Si la leche mejora, que yo estimo que debería ser así porque uno ve que los precios internacionales se están recuperando, y los valores a los que se exportan están mejorando, aumentamos la cantidad de vacas en ordeño, manteniendo siempre buenos niveles de comida. Pero si no sucede, sabemos que tenemos la opción de la carne en el campo de apoyo”, resaltó

Falero señaló que, a su entender, el factor que más complica al productor hoy, es el precio de la leche. “Si el productor tuviese un mejor valor por litro de leche, hubiese podido palear mejor los costos, pero lamentablemente en este momento se ha dado que primero suben los costos de los insumos grandes como las raciones, los herbicidas o los fertilizantes mientras que el precio de la leche recién ahora se está moviendo, pero no acompañó nunca la suba de los costos”, puntualizó. El productor de la zona de San Ramón señaló que, **para generar un margen, el precio debería rondar los US\$ 0,36 a US\$ 0,37 el litro, pero sin que los costos sigan subiendo.**

En cuanto al endeudamiento del establecimiento, señaló que siempre se han manejado sin deudas importantes.

Con relación a las perspectivas del negocio en una escala como la suya, entiende que lo peor ya pasó y que el sector está empezando a mejorar. **“El problema es que no tenemos la tranquilidad que deberíamos tener para poder invertir.** Creemos que la situación está empezando a mejorar, pero no tenemos claro el escenario hacia adelante. El



novillo está en US\$ 4,00, algo impensado hace unos meses atrás. Pensamos que la leche tiene que subir, pero no sabemos que tanto lo hará”.

De las 130 has del establecimiento, solo 18 has son propias, 70 has son arrendadas al Instituto Nacional de Colonización a un valor de US\$ 150 la ha, y el resto se arrienda a US\$ 180 la ha. El tema del área es un problema para Falero ya que estimó que nuevamente la soja aparecerá como una producción que competirá en la zona con la lechería. **“Si la agricultura sigue con buenos números esos productores van a empezar a complicar la posibilidad de acceder a superficie, por los precios que ya se movieron al alza en la zona”,** señaló.

A nivel interno, Falero sostiene que en el establecimiento no quedan costos para ajustar. Desde que empezó la crisis tratamos de ajustarnos al máximo. “Los técnicos que nos asesoran y los de Conaprole nos decían que teníamos que ajustarnos, y creemos que hemos hecho todo lo posible. Incluso dejamos de inver-

Indicadores Productivos 05/2020 a 04/2021

Lts Producidos	1075672
VM	131
VO	117
Hás VM	140
Hás Plataforma de pastoreo	98
Carga VO/Há Plataforma	1,2
Lts/VO/día	25,1
Lts/há VM	7683
Lts/Há Plataforma	10976
Grasa promedio %	3,93
Proteína promedio %	3,47
Kg Proteína + kg grasa/há VM	568

tir en algunas áreas importantes, y hasta se sacrificaron otras como la aplicación de fertilizantes para ajustar gastos. En cuanto al tema del personal, quizás para un predio chico tres personas pueden parecer mucho, pero si es calificado, creemos que no es un costo sino un trabajo que es mejor hecho”, señaló. “Si uno está ajustado al máximo y produce dentro de lo razonable, lo único a lo que podemos apuntar para mejorar es a que se recupere el precio de la leche”, puntualizó. ANPL





A LA MEDIDA DE
TU PRODUCCIÓN

UN GRAN EQUIPO

milkrite | InterPuls
Improving every farm we touch

RUAKURA[®]
TECNOLOGÍA CONFIABLE EN TU TAMBO



TECNOLOGÍA + SERVICIO

Presentes desde 1974 en los tambos uruguayos. Vamos a todo el país, aportando tecnología de vanguardia y servicio técnico oficial especializado. Te acompañamos en todo el proceso de análisis, implementación y mantenimiento de tu unidad productiva lechera. Optimizamos tu producción. Consultanos!

Estamos en
Prolesa
online

RUAKURA[®]
TECNOLOGÍA CONFIABLE EN TU TAMBO

 **MONTEVIDEO**
Daniel Muñoz 2240

 **CARMELO**
Los Espinillos y Ruta 21

 www.agroas.com.uy
 099 661 205 / 098 200 050



Nuestro Origen es el **CAMPO**



Agrifirm Uruguay es una empresa del Grupo Royal Agrifirm, una cooperativa fundada hace casi 130 años en Holanda por productores rurales. Nuestra visión es contribuir a una cadena alimentaria responsable para las futuras generaciones. Nuestro propósito es el de alimentar al mundo de forma responsable, a través de la nutrición animal.

Creemos que no hay nadie mejor que el hombre y la mujer del campo para entender las necesidades del Agro, por eso estamos orgullosos del campo, de donde somos.

ORGULLOSOS

DEL

AGRO

ALIMENTANDO AL MUNDO



Visítanos



 @agrifirmuy

 AgrifirmUy

4335 81 30 | Ruta 5, Km 36,400
www.agrifirm.uy | info.uy@agrifirm.com | Juanicó, Canelones

“Productores lecheros jóvenes se van sumando a la cuenca lechera de San Ramón”

Ubicado en una zona tambera por excelencia, como lo es San Ramón, Nelson Ravelo si bien ha crecido en la producción lechera, ya mira el futuro pensando en seguir en el campo, pero seguramente dejando el tambo ya que sus hijos no quieren seguir con la producción. Gracias a que no tienen un gran endeudamiento, el establecimiento ha podido atravesar estas últimas crisis, pero sacrificando inversiones. A su entender, la única forma de poder mejorar el margen sería si se incrementara el valor del litro de leche, ya que los costos han subido a un ritmo que no ha sido acompañado de la misma manera por el valor del litro producido. Como forma para contar con mayor flujo de caja y para manejar la compra de insumos para el tambo al contado, en los últimos años ha incorporado el ganado de carne en su establecimiento.



El **tambo** se encuentra en Rincón de Conde en ruta 63, maneja 150 has y ordeña un promedio de 100 vacas, con una producción promedio que va de 18 a 20 litros anual. Si bien recordó que hace algunos años llegaron a ordeñar 160 vacas, decidieron volver a un promedio de 100 animales con un pico de 120 a 130 vacas en primavera.

En el tambo se hace toda la cría al tiempo que se realizan cruzamientos con Angus como producción alternativa para “hacer caja”, explicó Ravelo.

El 50% del campo es propio y el resto es

arrendado, con una renta baja ya que es familiar, la cual ronda los US\$ 80 por ha. “Crecer en esta zona es complicado”, sostuvo el productor, razón por la cual no piensa extenderse en área.

El sistema es básicamente pastoril a base de alfalfa y mucha festuca, con reservas del propio establecimiento, además de utilizar el Banco de Forraje de la Sociedad de Productores de Leche de San Ramón, el cual está ubicado a tan solo un kilómetro del establecimiento.

Ravelo recordó que la zona siempre se caracterizó por ser muy tambera, pero

reconoció que con las últimas crisis del sector han desaparecido muchos productores. No obstante, destacó que **desde hace un tiempo se está observando un fenómeno de crecimiento de muchos productores jóvenes, algo que calificó como alentador.** “Es común ver en la Sociedad de Productores de Leche de San Ramón que haya gente joven, pero fundamentalmente en esta zona se da esa característica y productores que se pueden llamar relativamente grandes”. Muchos son hijos de productores, la

Ceftiomax

Ceftiofur

50 mg/mL



- ✓ No deja residuos en leche (tiempo de espera: 0 hs)
- ✓ Vida media prolongada (12 hs)
- ✓ Baja Toxicidad
- ✓ Activo frente a beta-lactamasas
- ✓ Menor dosis 1mL/50Kg



TIEMPO ESPERA
LECHE 0 hs

CEFTIOMAX



ANTIBIÓTICO.
TRATAMIENTO DE INFECCIONES
RESPIRATORIAS BACTERIANAS.
MUY EFICAZ EN PATOLOGÍAS PODEALES.



www.calier.com.uy
calier.com

mayoría, explicó y otros han venido por la adjudicación de campos del Instituto Nacional de Colonización. **“Es una zona en la que la lechería tiene un futuro promisorio; son productores que tienen mucho entusiasmo y eso es positivo”.**

En cuanto al futuro del sector, Ravelo señaló que es complicado porque no hay una buena relación precio de leche-insumos. “Éstos últimos se han movido mucho más que el precio de la leche. Nosotros no podemos controlar los precios de los insumos, por lo cual es fundamental que el precio de la leche suba, y por ahí está la clave para que el productor siga funcionando y siga invirtiendo en la lechería. Los insumos y los costos de vida están muy caros”. Estimó que para que la ecuación sea rentable, el precio de la leche debería rondar los US\$ 0,36 el litro.

Como forma de afrontar los números ajustados, desde hace unos años Ravelo incorporó la producción de Angus “para tener dinero rápido y así ayudar a aliviar la carga”. Realiza inseminación casi que a tiempo fijo con semen Holando, para posteriormente hacer un repaso con Angus. Ravelo explicó que el ganado de carne le ha permitido contar con un flujo de caja como para manejar los insumos tales como la compra al contado de fertilizantes o semillas para el tambo permitiéndole contar con mayor liquidez.

Actualmente el establecimiento se maneja con dos empleados, uno para el tambo



y otro que ayuda con los trabajos en el campo. Los números del establecimiento le permiten tener un endeudamiento manejable y a corto plazo. “Mi mayor endeudamiento lo terminé en un año”, puntualizó.

Ravelo consideró que anteriormente era común que el tambero tuviese un endeudamiento mayor. Consideró que a medida que pasan los años y se acerca la edad de retiro, el productor empieza a pensar más en el futuro y en la necesidad de tener cada vez menos deudas hacia adelante. **“Los nuevos productores han crecido mucho en base a endeudamiento, porque no hay otra forma de hacerlo.** Pero yo ya tengo 54

años y ninguno de mis hijos va a seguir en el rubro, por eso no quiero pensar en grandes deudas hacia adelante”.

Por esta razón explicó que, seguramente, en unos años el tambo dejará de funcionar como tal. “Pensamos seguir en el campo, pero quizás no con el tambo porque es muy exigente. En este rubro uno no puede dejar de invertir, como tampoco por un tema de edad, me quiero endeudar para poder invertir”, señaló. Ravelo reconoció incluso que, debido a la dificultad de los últimos años, muchas inversiones como reformas de salas o alambrados, han quedado para atrás. Agregó que, para adelante, se harán las inversiones necesarias como para seguir funcionando los años que sean necesarios, pero no quiso adelantar cuántos años más seguirá en el rubro.

Por último, Ravelo se refirió a su desempeño dentro de la Sociedad de Productores de Leche de San Ramón. “Luego de estar alejado un tiempo de la actividad gremial, ahora estoy acompañando, pero desde otro lado, siempre apoyando a los productores”, señaló. ANPL



CIBILS | SOTO
consultores

csconsultores.com.uy | info@csconsultores.com.uy | [@cs_uruguay](https://www.instagram.com/cs_uruguay) | +(598) 2710 2269

LEGAL - NOTARIAL - M&A - ACCOUNTING TAX - COMEX



La **Referencia**
en **Prevención**
para **Salud Animal**

Hipra: La referencia en prevención para Salud Animal



STARTVAC®

Vacuna inactivada frente a
E.coli, *S.aureus* y
coagulasa negativos



MORAK® 5

Vacuna inactivada contra
la queratoconjuntivitis
infecciosa bovina en
suspensión inyectable



FOOTGUARD®

La nueva vacuna para la
prevención del piétién



HIPRABOVIS

Vacuna contra el complejo
respiratorio bovino.



UBAC

Vacuna de subunidades
frente a la mastitis clínica
causada por *Strep. uberis*



TOXIPRA S7

Vacuna clostridial en
suspensión inyectable

Hipra Uruguay, S.A.

Av. Burgues 2916 / Montevideo, Uruguay C.P 11800 / Cel: 098 270 232 / uruguay@hipra.com / www.hipra.com

Declaración jurada digital

Si bien son pocos los productores que aún realizan la Declaración Jurada de DICOSE en formato papel, desde la Dirección de Contralor de Semovientes se recomienda a aquellos que aún no lo han hecho, soliciten su contraseña para poder realizarla de manera electrónica. Como es tradicional, del 1° al 31 de julio, los productores deberán presentar su Declaración Jurada Anual de manera obligatoria. Si bien el año pasado casi el 70% de los productores realizaron la declaración de manera digital, desde la Dirección se aspira a que esta cifra aumente ya que, por un lado, en época de pandemia ayuda a reducir la movilidad, pero a su vez tiene importantes ventajas para el productor.

En el caso de la Declaración Jurada, por ejemplo, el productor siempre puede acceder a ella, haciendo simplemente una impresión, contando con el documento original y abonando el timbre de manera on line.

A su vez, tiene la ventaja de que el propio productor sea quien pueda registrar a los animales, evitando así el trámite en papel del registro de los animales con el Formulario D1. Una vez que el ternero nace, con una Tablet, un celular o una



computadora, se ingresa al sistema y se registra ese ternero.

Por otro lado, el DICOSE autoriza al productor como operador con clave registrada a que pueda operar en traslados de campo a campo o entre productores. Simplemente leyendo los animales a mano o con un bastón, se elabora un pre embarque y luego se sella la guía. Esto facilita la operativa en el caso de los productores que, por ejemplo, tienen un campo donde realizan la recria a más de 3 km de distancia y tienen un DICOSE diferente.

Para poder acceder al formato digital, los productores deberán solicitar el acceso al

sistema SNIG, lo que les permitirá realizar su Declaración Jurada y registrar sus animales de manera on line. Para obtener la clave de acceso al sistema deberán completar el formulario de solicitud de clave, dirigiéndose a tramites.gub.uy, donde tendrán que descargar y completar el Formulario de solicitud de clave. Posteriormente, deberán entregarlo en las oficinas del Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca o a coordinadoras de DICOSE junto con la fotocopia de cédula del firmante.

Por cualquier consulta el productor puede llamar a cualquiera de las oficinas zonales o a la sede central de ANPL que lo ayudaremos.

Seguridad rural

Tras la conformación de la Dirección Nacional de Seguridad Rural creada a partir de la Ley de Urgente consideración para combatir diversos delitos en el medio rural, y gracias a un trabajo conjunto con la policía, el Ministerio de Defensa Nacional, las Intendencias Departamentales y el Poder Judicial, se han logrado disminuir los casos de inseguridad en el medio rural. Si bien la pandemia ha dificultado algunas operaciones y la conformación de comisiones específicas de trabajo, la

mayor presencia con destacamentos policiales y los patrullajes en rutas y caminos, además de los pasos fronterizos, están permitiendo un mayor control de este flagelo.

En cuanto a las jaurías de perros, otro de los graves problemas que afectan al sector, aún se sigue trabajando para su control. Si bien existe un Instituto Nacional de Bienestar Animal, su directorio aún no está conformado, por lo que resta trabajo por hacer en este sentido.

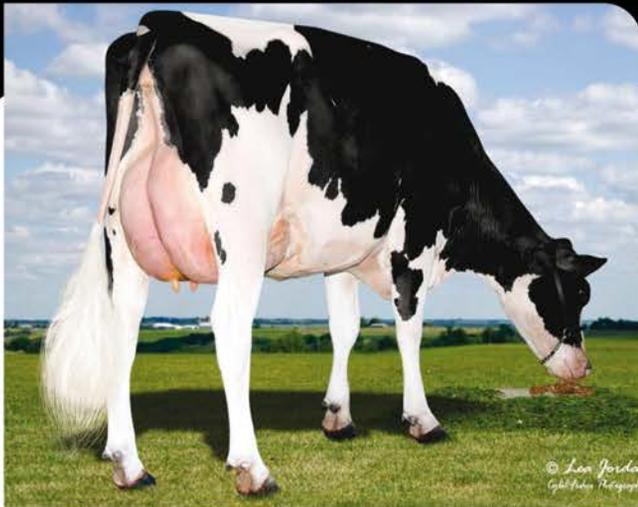


más y mejores terneros

WEIGELINE JACEY TABASCO-ET | 1H011376

TABASCO

JACEY X BOOKEM X AltaPAN-AM



Hijas de TABASCO

- ✓ Alta producción y proteína
- ✓ Salud
- ✓ Conformación

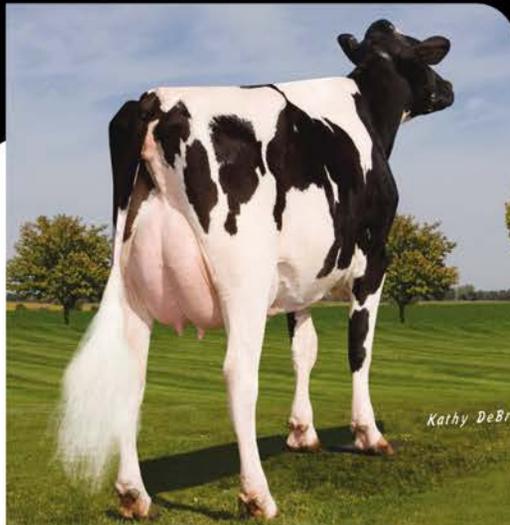
MÁS DE 6.000 HIJAS EN PRUEBA

Nacimiento: 10/21/13
 99% RHA-1
 DMS: 345,13
 aAa: 435
 Beta Caseína: A2A2
 KappaCasein: AA
 Padre: COYNE-FARMS JACEY CRI-ET
 Dam: WEIGELINE BOOKEM 2007 VG-86
 1-11 3x 305d 25,637m 4.1 1049f 3.2 835p lbs.
 Recessives: TC,TD,TL,TP,TR,TV,TY
 Haplotypes:

CO-OP TROY PILEDRIIVER-ET | 1H012786

PILEDRIVER

TROY X SUPERSIRE X DOLCE



Hija de PILEDRIIVER

- ✓ Producción y proteína
- ✓ Conformación
- ✓ Facilidad de parto

MÁS DE 4.000 HIJAS EN PRUEBA

Nacimiento: 04/07/17
 99% RHA-NA
 DMS: 561,45
 aAa: 432
 Beta Caseína: A1A2
 KappaCasein: AE
 Padre: RIVER-BRIDGE CO-OP TROY-ET
 Dam: CO-OP SPS PRUDENCE 7079-ET EX-90, VG-MS
 2-00 3x 305d 30,400m 4.3 1299f 3.1 946p lbs.
 Recessives: *TD,*TM,TC,TD,TL,TP,TV,TY
 Haplotypes:

SOLICITE
**NUUESTRO
 CATÁLOGO**



www.urugen.com.uy

CONTACTO: Guzmán Alfonso 099 347 475 2600 9034
 Bruno Guidi 098 502 074

Una excelente oportunidad para realizar buenos negocios

Del 14 al 19 de junio se realizará una nueva edición de la Feria de insumos de Prolesa, la cual nuevamente será 100% virtual, brindándole al productor la posibilidad de comprar las 24 horas del día en la comodidad de su casa. Bajo el slogan “La esencia de la Feria no cambia, evolucionamos para llegar mejor a vos”, se buscó dejar en evidencia los cambios tecnológicos que se han incorporado para hacer posible esta instancia que le permite al productor realizar compras pensando en los próximos meses con importantes descuentos. El éxito de la edición anterior demostró que el productor se adaptó a la nueva modalidad y, ya con más experiencia que en la edición precedente y con algunos cambios efectuados para darle más agilidad al sistema, la expectativa es que esta instancia pueda ser aprovechada aún por más productores.

“Después del éxito que tuvo la feria virtual del año pasado, pensamos que este año íbamos a poder hacerla presencial y virtual, pero lamentablemente con la situación en la que estamos, nuevamente va a tener que ser 100% virtual”, sostuvo Carlos Buceta, presidente de Prolesa.

El hecho de que sea virtual tiene la ventaja de que el productor puede hacer sus compras a cualquier hora del día, en varios momentos distintos, desde la comodidad de su casa y en cualquier punto del país.

Además de operar a través de la página web, los productores también podrán hacerlo vía whatsapp, correo electrónico o yendo a la sucursal de Prolesa más cercana, siempre cumpliendo con los protocolos sanitarios correspondientes.

A nivel financiero, vamos a tener las habituales vías de financiamiento con las que cuenta Prolesa y una línea especial para la Feria.

“Después de lo que fue el éxito de la edición del año pasado, que fue la primera vez que se realizó de manera virtual, pensamos que este año, corrigiendo algunos aspectos en los que sabemos que tuvimos

problemas, vamos a funcionar mejor. **Los proveedores, como siempre, han respondido muy bien.** Tenemos una valoración mutua que es muy alta”.

Buceta sostuvo que con el slogan “La esencia de la Feria no cambia, evolucionamos para llegar mejor a vos”, se buscó demostrar cómo a pesar de los cambios



tecnológicos que se incorporaron, ya el año pasado los productores se adecuaron y pudieron aprovechar las oportunidades que supone esta instancia.

Teniendo en cuenta la importancia social que suponía esta Feria, donde habitualmente concurrían más de 700 producto-

res de diferentes puntos del país, desde la organización se pensó en la realización de un evento especial el cual se llevará a cabo en la jornada del viernes. “Será una instancia especial que pretende ‘suplir’ de alguna manera lo que significaba el reencuentro de los productores en la Feria

de Santa Lucia. Será un evento virtual para toda la familia, con la actuación de Daniel K, sorteos con órdenes de compra por montos importantes en dólares y premios especiales”, sostuvo Daniel Laborde, director de Prolesa.

Como es habitual, la Feria, que abrirá sus puertas el lunes 14 de junio contará con descuentos en los insumos y materiales de infraestructura que irán del 5% al 20%, además de la posibilidad de reservar semilla de manera temprana con beneficios importantes.

Laborde consideró que lo importante es que el productor evalúe qué es lo que estará necesitando en los próximos 4 a 6 meses, y que tenga claro que en la Feria muchos de esos productos van a tener descuentos importantes que podrá aprovechar.

Los canales para que los productores puedan conocer las novedades de la Feria serán muy variados.

“La expectativa es tratar de que los productores de Conaprole, que compran en

Prolesa hagan buenos negocios y que accedan a insumos que van a precisarse más adelante, a buenos precios”, puntualizó.

En tanto, Gabriel Fernández, director de Conaprole sostuvo que es un momento muy particular para el sector, con variaciones en los valores de los insumos muy importantes que hacen al costo de la producción del litro de leche. “Prolesa es una herramienta muy sensible que tienen los productores a la hora de administrar la compra, los stocks y las entregas de una cantidad de insumos vitales en nuestra producción, por lo que, en este momento en particular, su rol es fundamental”.

Fernández señaló que el clima en el otoño viene siendo favorable, permitiendo que los ganados estén sanos y productivos, que las vacas hayan parido bien, que las terneras en las guacheras estén en buenas condiciones y que los verdeos se hayan implantado.

“Tenemos un escenario favorable

para producir y un contexto de variaciones importantes de la leche en polvo, de la manteca y de los productos en general a nivel

internacional en la cual Conaprole tiene que hacer una gestión importante para poder captar lo mejor posible esos precios en los diferentes mercados”.

En cuanto a la Feria de Prolesa, Fernández señaló que es una oportunidad que el productor debe aprovechar y consideró que al hacerse virtual “se igualan las oportunidades de compras”. y los productores lo pueden hacer estén donde estén.

Mirando hacia adelante, el director de Conaprole sostuvo que las expectativas son de una primavera excelente, con precios interesantes y con buena producción. Este año esperamos que la primavera pueda darnos la oportunidad de generar caja y tener más soltura financiera”, precisó. **ANPL**



- desde 1990 -

Confiabilidad y Calidad en Ordeño aplicada para el futuro de su TAMBO

- BOMBAS DE VACÍO
- BOMBAS DE LECHE
- RECIBIDORES
- PULSACIÓN ELECTRÓNICA
- TRAMPAS
- PALETAS A MEDIDA PARA BOMBAS DE VACÍO
- FILTROS
- ÓRGANOS, VARIOS MODELOS



- **RETIRADORES AUTOMÁTICOS**
- Medición electrónica



Representante Exclusivo
ATL Agricultural Technology Limited
(Inglaterra)



*** Stock permanente de repuestos ***



(598) 2682 3793 - (598) 26832983

dinamica@vera.com.uy

METALURGICA SEVERI HNOS. S.R.L.
Los Grillos M.13 S.10 - Ruta 101 Km. 19.500
(Ciudad de la Costa) - Canelones - Uruguay

www.dinamicauruguay.com

- Brazos de orientación acero inox
- Pantalla LCD
- Tiempo de lavado programable
- Estimulación y conductividad

Otoño – Invierno 2021

Mayo-junio-julio

Con el objetivo de potenciar la producción de leche en otoño y principios de invierno, compartimos a continuación algunos conceptos a tener en cuenta.

Área Productores

¿Cómo llegamos a este otoño?

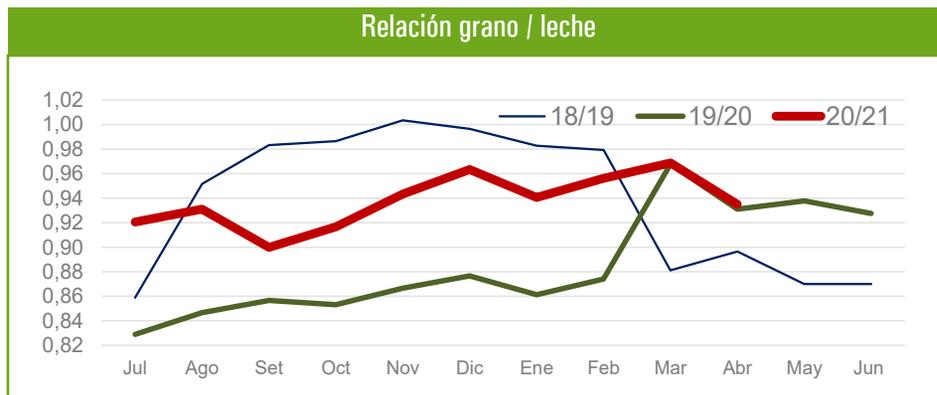
- **Rodeo** en producción con buena condición corporal.
- Proporción creciente en el rodeo de vacas frescas, con baja capacidad de consumo y altos requerimientos de nutrientes.
- **Pasturas.** Rotaciones armadas, verdes de invierno y praderas ya implantadas, con ataques de insectos importantes en algunas situaciones. Al inicio del otoño el principal aporte fue de avenas y praderas 2 o más años. Actualmente el mayor potencial de crecimiento lo presentan los raigrases. Área disponible para pastoreo baja, como es característico para esta época.
- Buenas condiciones para la respuesta a la fertilización nitrogenada, y buena relación de precio urea (cupó Prolesa) / lt leche.
- Volumen de pasto escaso, otoño con temperaturas buenas hasta ahora. Ha sido un otoño con tasas de crecimiento muy buenas y baja calidad nutricional (poca energía, fibra y materia seca), esto es característico de todos los OTOÑOS. Actualmente con un solo pastoreo, y un consumo de 4 a 8 kg MS pasto/VO/día.
- **Suplementación** con reservas en niveles habituales para la época (4-6 kg MS), con alta variabilidad en calidad, pero en general baja.
- Suministro de concentrados moderado (4.5 a 5 kg /VO), similar a valores históricos, pero con una menor participación de proteicos.
- Relación grano/leche muy ajustada para lograr buenos márgenes, esta relación mejoró a partir de Abril, siempre en el ganado fresco es NEGOCIO suplementar con concentrados. Diferenciar el suministro en función del nivel de producción mejora la respuesta y los márgenes (manejo de lotes).



Ambiente y confort animal

- Muy buenas condiciones de confort animal (sin barro, sin temporales, temperaturas dentro de los esperado para la estación)

- **Producción.** La combinación de los factores anteriormente mencionaos determinan un volumen total producido muy bueno (8-10% superior respecto otoño 2020), con muy buenos sólidos (3.99% grasa, 3.47 % proteína, 4.70% lactosa) y excelente calidad. Esta mayor producción ha sido explicada principalmente por una mayor producción individual (cercana a 18 lt, estando 1 a 1.5 lt por encima de años anteriores en esta época).



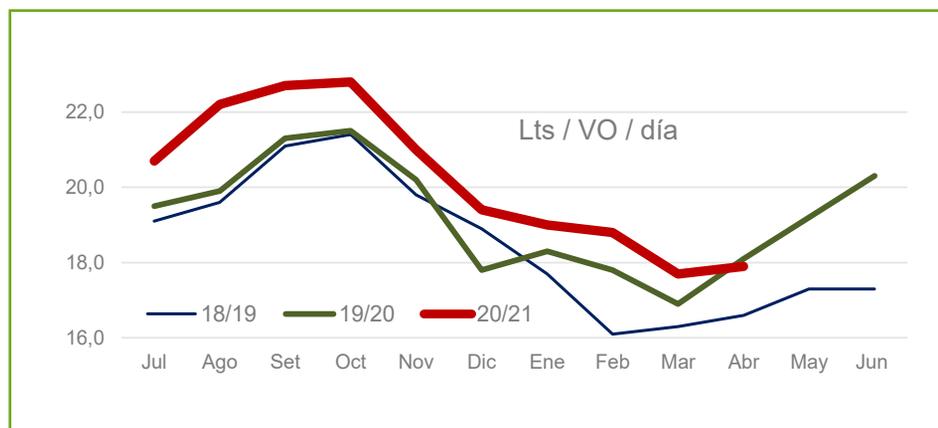


En el desayuno,
la de siempre,
la de todos los días



¿Qué podemos esperar para los meses que vienen? y ¿qué podemos hacer para mejorar los resultados?

- Rodeo con creciente participación de vacas frescas, con baja capacidad de consumo y altos requerimientos de nutrientes.
- Menor tasa de crecimiento de pasturas, por lo tanto rondas de pastoreo con reingresos más largos. Tiempos estimados: 45 – 50 días.



- **Cosecha** de pasto por vaca limitada. Aprox. 6 kg MS sobre una dieta de 18 kg MS para un rodeo de 20 litros, lo que requiere de una suplementación apropiada para cubrir los requerimientos.

- **Manejo del pastoreo**, con recorridas y ajuste de las rondas semanalmente. Tomar en cuenta el estado fisiológico de las especies para el ingreso a las franjas (2 a 2 ½ hojas en festuca, 3 ½ hojas en dactilis, 9-12 nudos en alfalfas), así como los remanentes para asegurar un volumen foliar adecuado promoviendo la rápida recuperación de la misma (altura de remanente mínima en gramíneas 5 cm con tercio de hoja viva, remanente en alfalfa con presencia de rebrotes basales).

- **La fertilización nitrogenada** nos puede permitir promover el crecimiento de las pasturas, aprovechando la capacidad de respuesta de las gramíneas (10 a 15 kg de MS por kg de N₂ aplicado), principalmente raigráses. Buscar momento óptimo de aplicación, con 1 -1.5 hoja e inmediatamente después del pastoreo.

- **Utilización estratégica de reservas forrajeras.** Cuidado con la calidad, es recomendable contar con análisis nutricionales.

- **Materia Seca.** Podemos determinarla con un microondas y una balanza

- **Análisis químico,** MS, PC, FC, FDA, FDN, almidón en maíz.

- Especial atención con las micotoxinas.

- Tomar en cuenta el nivel de desperdicios en cada tambo (5 – 30%).

- **Suplementación estratégica con concentrados,** buscar el mix apropiado para suplementar las pasturas y de reservas disponibles en el tambo. Formular dieta y evaluar respuesta periódicamente.

- El control lechero es una herramienta de mucha utilidad y nos ayuda para el armado de lotes.

- Debemos tener en cuenta que la mayoría son lactancias tempranas, con alta respuesta directa y residual a la suplementación (150-200 lt más en la lactancia por cada litro extra en el pico).

- Prestar atención a los análisis de leche: PC, grasa, lactosa, Mun que nos ayudan a leer la situación nutricional.

- **Cuidar condiciones de confort animal,** principalmente barro, traslados, tiempos de espera, pastoreos y descansos, disponibilidad de agua, acceso a comederos, etc.

- NO DESCUIDAR EL PREPARTO.

Recordemos que el potencial de cada lactancia comienza definiéndose desde el período seco, especialmente los 30 días previos al parto. Durante el otoño pasaran una proporción importante de vacas por el parto, es clave ofrecerle a esa categoría la dieta y condiciones de confort adecuadas. Es frecuente en los partos no ofrecer el suministro necesario de proteína cruda (12 kg MS, con 13-14 % PC).

- Gestión de la reproducción

- Manejo Reproductivo.

- Monitorear condición corporal.

- En esta estación es el inicio de los servicios.

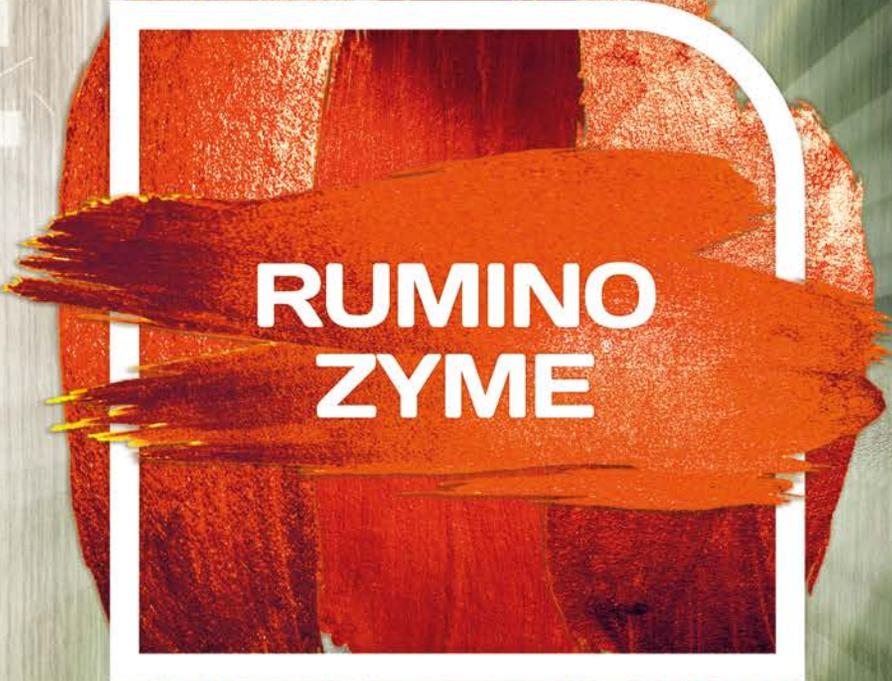
- Monitorear detección de celos, utilización de ayudas (parches, pintura). Se deberían detectar 3-4% de las vacas paridas con más de 45 días.

- **Calidad de leche.** Mantener la calidad obtenida hasta el momento. Ir monitoreando el score de higiene de ubre. El objetivo es ordeñar tetas limpias, secas y bien estimuladas. Realice una buena rutina de ordeño.

- **Guacheras.** En estos momentos del año las guacheras tienen una ocupación importante. Debemos monitorear periódicamente la salud de las terneras y las condiciones de confort ofrecidas (agua, lugar seco para echarse, reparo de los vientos, etc)

Esta es una etapa muy importante en la definición de resultados del ejercicio, por lo cual es fundamental realizar un monitoreo periódico de los principales procesos, y tomar acciones rápidas ante cualquier inconveniente. Por dudas o mayor información consulte con su técnico asesor y/o su responsable zonal.

¡Mejor digestibilidad y performance productiva!



**RUMINO
ZYME**

Importa y distribuye
Vetanco Uruguay

WWW.VETANCO.COM

[vetancouruguay](https://www.instagram.com/vetancouruguay)



Contacto:

097075188 / 096437322 / 096321121



Dr. Bata Led
Biotechnology in feeding

La clave para una buena lactación es la inmunidad alrededor del parto

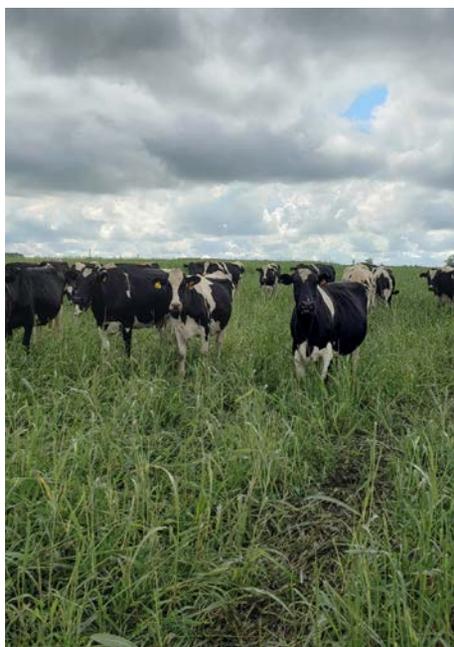
La ganadería lechera actualmente es una de las principales actividades económicas de Uruguay. Se caracteriza por un rodeo de alta calidad genética. Eso se convierte en un desafío para la longevidad de las vacas y para la rentabilidad de la ganadería. Las vacas con alta calidad genética y, por lo tanto, con alto potencial de producción, son animales de elevadas exigencias durante el período de transición, que comprende los 21 días antes del parto, hasta los 21 días posteriores al mismo.

(*) Dr. Rodrigo Costa, Ing.Agr Francisco Gonzalez

El periodo se caracteriza por alta necesidad de nutrientes, baja ingestión de alimento y inmunidad disfuncional. Una vaca que es afectada por una enfermedad que pueda ser sencilla, a los 100 días de lactancia puede morir si es afectada por la misma enfermedad en el periodo de transición.

Otras enfermedades relativamente comunes en el período de transición, tales como Cetosis o Hipocalcemia afectan en forma directa la inmunidad de la vaca.

Los nutricionistas expertos en ganado de leche han desarrollado soluciones para disminuir el impacto de las enfermedades en las vacas de alta producción. Los ajustes en la nutrición de la vaca en el periodo pre parto, la implantación de dietas ácido génicas y la alimentación varias veces al día han ayudado a disminuir la ocurrencia de trastornos metabólicos en las vacas lecheras.



¿Qué soluciones podemos esperar y donde podemos trabajar?

Suplementación Mineral

La suplementación mineral de la vaca en transición es igual de importante como lo es para las vacas en lactación. Además, estas vacas están en un momento de mayor fragilidad inmunológica con requerimientos mayores de microminerales como zinc, cobre, selenio, manganeso y cromo. También necesita de equilibrio entre los macrominerales, principalmente

calcio, azufre, cloruro y sodio para evitar los casos de hipocalcemia.

La suplementación de microminerales y vitaminas es importante para el metabolismo oxidativo, combatiendo los radicales libres que destruyan la célula afectando los animales de alta performance y disminuyendo la vida productiva de las vacas.

La suplementación mineral es una baja inversión con retorno económico significativo ya que tiene importante relación con el status de salud del animal. Para la vaca en transición el retorno económico es aún mejor. Por tanto, hay que pensar que la lactación de la vaca empieza 21 días antes del parto. Toda inversión hecha en ese periodo genera alto retorno por el incremento en la producción de leche y la salud, con efectos en toda la lactación.

Tecnología HyD

El metabolismo del calcio en los días que anteceden al parto es muy importante para la salud de la vaca. Normalmente, si los niveles séricos de calcio están debajo de 8,5 mg/dl, la vaca está en alto riesgo de desarrollo de la hipocalcemia, con todas las consecuencias involucradas con la enfermedad.

Las vacas, así como los mamíferos en general tienen la capacidad de síntesis de vitamina D por la exposición a la luz. Pero para las vacas de alto potencial de producción, esa síntesis es limitada o la exposición de los animales a la luz no es suficiente para cubrir los requerimientos. Así, la suplementación nutricional de vitamina D es necesaria en esos rodeos.

Así, DSM ha propuesto la suplementación de la forma intermedia de la vitamina D que es la 25-hidroxi-colecalciferol. De este forma, los procesos de regulación de calcio en el organismo pueden ser más rápidos y efectivos, evitando así los trastornos referentes al metabolismo de calcio en el periodo de transición.

La inversión en herramientas nutricionales para mejorar la inmunidad de las vacas en el periodo de transición revierte en mejor salud y mejor producción de la leche. Un litro a más en el pico de lactación son 200 hasta 250 litros más durante toda la lactación. Cada caso de retención de placenta cuesta alrededor de 400 dólares. Así, el retorno de la inversión en salud garantiza la rentabilidad de la actividad.

(*) Grte Técnico DSM LATAM, Asesor Técnico Comercial DSM Uruguay

PROLECO

GENÉTICA PARA AUMENTAR GANANCIAS



V
A
C
A
S

TOROS DE IRLANDA

El país más pastoril del mundo!!

- Chicas y fértiles
- Excelente calidad de ubres
- Longevidad, más de 5 lactancias
- Altos sólidos



V
A
C
A
S

TOROS DE ALEMANIA

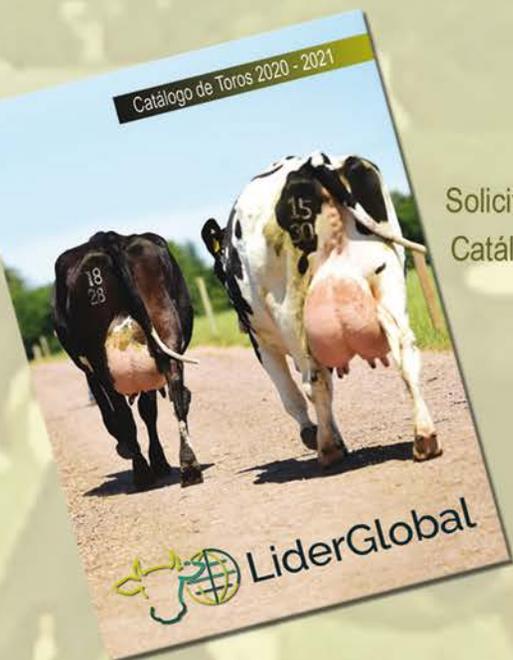
El rodeo registrado más grande del mundo!!

- Producción + sólidos
- Fuertes y longevas
- Énfasis en fertilidad y salud
- Eficiencia de conversión

RAZAS PARA CRUZAMIENTO EN LECHE

Rojo Alemán - Fleckvieh - Holando Frisón

Leche + Sólidos + Fertilidad + Salud + Carne= \$\$\$\$



Solicite nuestro
Catálogo 2020

DETECTOR DE CELOS

- * Reciba un mensaje con la vaca inseminar
- * El trabajo lo hacen los animales
- * Desarrollado para sistemas pastoriles
- * Fácil instalación y manejo
- * Muy bajo costo



AVISADOR DE PARTOS

- * Reciba un mensaje próximo al parto
- * No pierda más vacas ni terneros
- * Trabaje con mayor comodidad
- * Sistema sencillo y sin antenas
- * Bajo costo



DISPONIBLE A TRAVÉS DE

Prolesa



LiderGlobal

Cel. 098 500 600 y 099 971 007

liderglobalsrl@gmail.com

ZAGO®

Unifeed Division



Mixer agrícola horizontal SABRE
desde 5 hasta 17m³



Mixer agrícola horizontal KING
Desde 5 hasta 30m³

FABRICADOS
EN ITALIA

SERVICIO POST VENTA
EN TODO EL PAÍS

ORIGEN 100% EUROPEO

2 AÑOS DE GARANTÍA



Mixer agrícola vertical Avm
desde 4 hasta 28m³

Mixer agrícola horizontales y verticales
KINGlion
Autopropulsado
desde 11 hasta 30m³



Maquinaria para mantenimiento de espacios verdes, compostaje, tratamiento de tierras.
VARIEDAD DE MODELOS.



 GreenDivision



 **IMPORTACIONES**
Representante, importador y distribuidor para Uruguay de Zago Industry

ASESORAMIENTO Y VENTAS - Cel.: 092 384 882
URUTRACTOR Distribuidor oficial en Canelones, Flores, Florida y Lavalleja
Cel.: 091 373 604 - 2369 0344
OFICINAS CENTRAL: Ruta 1 km 61 - Puntas de Valdés, San José
www.mpimportaciones.com.uy

La cetosis: un enemigo difícil de ver

Las vacas, en el inicio de su lactancia, están sometidas a un período de desequilibrio energético y movilización de reservas corporales en respuesta al aumento de los requerimientos. Por lo tanto, y en relación con la magnitud del Balance Energético Negativo (BEN) se puede presentar un cuadro clínico o subclínico de CETOSIS dependiendo de los niveles de cuerpos cetónicos (CC) en sangre. Más del 90% de los casos de Cetosis Subclínica ocurren entre el primer y segundo mes post parto. Se calcula en los Estados Unidos una incidencia de entre el 7% y el 34% de los tambos en los primeros 65 días PP.

(*) Dr. Sergio Kmaid



La cetosis se asocia con mayor incidencia de trastornos posparto y el aumento de los refugos, junto con disminución de la producción y menores índices reproductivos. Las vacas con cetosis subclínica no sólo son más propensas a desarrollar cetosis clínica, sino que también tienen un mayor riesgo de desarrollar otros trastornos metabólicos y reproductivos como retención de placenta, metritis, desplazamiento de abomaso e hipocalcemia. La Cetosis subclínica también impacta negativamente en la reproducción, reduciendo la expresión del celo y la ovulación, produciendo ciclos más cortos y aumentando la incidencia de los quistes de ovario.

SÍNTOMAS

A menos que la cetosis sea grave, el diagnóstico es difícil, ya que a menudo los síntomas son vagos y variables. Los animales pueden tener altas concentraciones en sangre de Cuerpos Cetónicos sin mostrar signos. Cuando se observan, incluyen: cambios en las preferencias alimenticias; la fibra sobre los concentrados; ingesta generalmente disminuida o anorexia total. La producción de leche disminuye, hay depresión, bosta firme y escasa. Los casos graves pueden progresar a signos nerviosos como agresión, incoordinación

y salivación. Puede observarse que las vacas muerden y mastican objetos duros, a veces hasta el punto de lesionarse a sí mismas.

DIAGNÓSTICO

Dada la variabilidad en los signos clínicos, el diagnóstico se confirma por la presencia de CC en leche, sangre u orina. La muestra se analiza a campo, con sistemas de diagnóstico de tiras (Ketostix por ejemplo) o enviando la muestra al laboratorio.

LA MEJOR MANERA DE MONITOREAR SUS VACAS LECHERAS

con la innovación tecnológica de smaXtec bolos



EL MÁS AVANZADO MONITOREO DE SALUD
CON DETECCIÓN TEMPRANA DE POSIBLES ENFERMEDADES
Reducción y mejor uso de medicamentos en especial antibióticos.

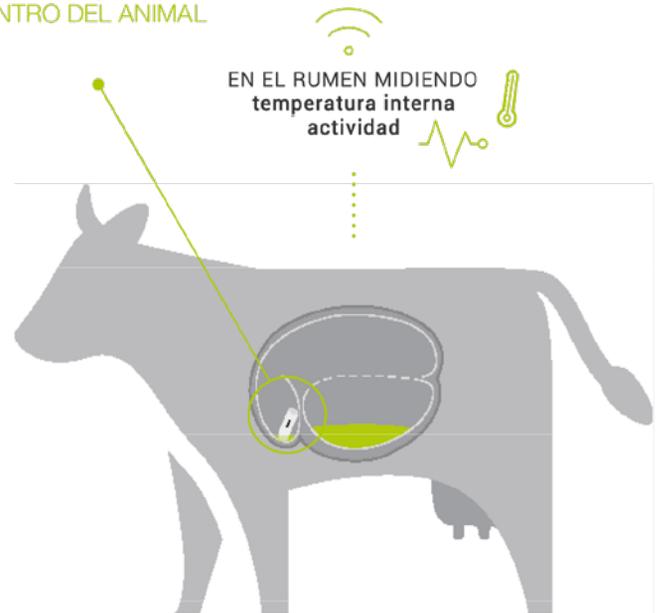


DETECCIÓN CONFIABLE DEL CELO
INCLUYENDO RECOMENDACIÓN DEL MOMENTO DE INSEMINACIÓN
Mejores tasas de reproducción y reducción de días abiertos.



DETECCIÓN TEMPRANA DE INICIO DEL PARTO
Ø15 HORAS ANTES DEL PARTO
Permite tomar medidas a tiempo para un parto seguro

smaXtec bolos mide en el lugar más preciso:
DENTRO DEL ANIMAL



smaXtec detecta enfermedades como mastitis, **4 días antes que los signos clínicos sean** visibles!



smaXtec bolos



Importa y distribuye DERABEL S.A
Dirección: Camino al Paso Escobar S/N Esq. Ruta101 Km 27.
Correo: info@derabel.com.uy
Teléfono: 22.88.29.71

smaXtec animal care GmbH, Austria



PREVENCIÓN

Lo fundamental es la prevención a través de un manejo adecuado de las condiciones y alimentación en el período seco y la transición.

- Evitar el exceso de condición corporal (menos de 3,5 en una escala de 1-5) al final de la preñez y durante el período seco.
- Agrupar las vacas apropiadamente con una alimentación que evite el exceso de energía en vacas de baja producción es importante.
- Limitar la densidad energética de la dieta a través de la inclusión de forrajes bajos en almidón y altos en fibra.
- Agrupamiento por separado de vaquillonas y vacas en el periodo de transición evitando la competencia por el alimento.
- Acceso continuo al agua y al forraje de alta calidad.
- Los suplementos dietéticos o administración profiláctica de medicamentos como medidas complementarias. Los suplementos incluyen el uso de colina, vitaminas del grupo B y suplementación oral de monensina.

TRATAMIENTO

Las opciones incluyen: administración intravenosa directa de glucosa, el tratamiento oral con precursores de glucosa como el propilenglicol, y tratamientos como la administración de vitaminas del grupo B, colina y glucocorticoides, estos últimos como movilizadores del metabolismo energético, especialmente la movilización de reservas y la disminución de los Cuerpos Cetónicos.

- Administración oral de 300 ml de propilenglicol durante tres a cinco días.
- Las vacas con signos clínicos de la enfermedad o con concentraciones de CC superiores a 3,0 mmol/l: administración intravenosa de glucosa. Entre 250 y 500 ml de glucosa al 40-50%.
- La administración intravenosa continua no es práctica en la mayoría de las situaciones y puede disminuir aún más la ingesta de materia seca.

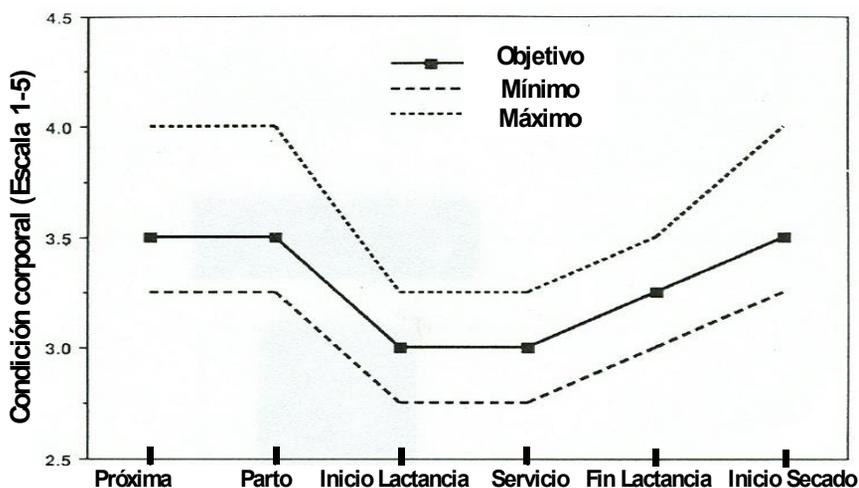


FIG. 1. Evolución de la CC. Braun y col. Manejo de la condición Corporal en Rodeos Lecheros. Cornell 1988

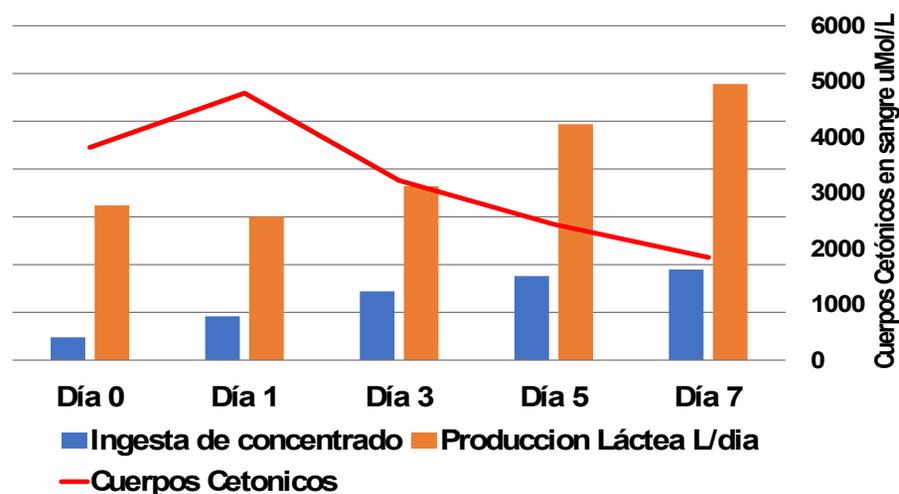


FIG. 2. Efecto de la inyección de Dexametasona Isonicotinato sobre la recuperación del consumo, la producción de leche y la disminución de los cuerpos cetónicos. H. Phillip y col. Veterinary Record 1991.

- Administración de una dosis única de Glucocorticoides 0.02 mg/Kg. Esto promueve el aumento de la glicemia y la insulina en sangre y la liberación de glucosa a partir de las reservas. Dexametasona Isonicotinato (Cortexona Retard®, 1 ml/62 kg. IM)

(*) Responsable línea de Grandes Animales Universal Lab Ltda.

Josera.
we care, you grow


Josilac[®]
Inoculantes para Ensilaje

Para un alimento bien fermentado!

Las ventajas de Josilac[®]combi

- Reduce la pérdida de nutrientes del material tratado.
- Mayor disponibilidad de nutrientes para el animal.
- Mejora la palatabilidad del silo.
- Mejora el tiempo de estoqueo por mejorar la estabilidad aeróbica.
- Aumenta el resultado productivo de sus animales.




SNS
SMART NATURAL SOLUTIONS

gaquino@sns.com.uy

+598 99 428 246

 @sns_uruguay

www.josera-agri.es



La eficiencia de la tecnología para captar la suba de los lácteos

Este fue título de la conferencia organizada por Biolacta, representante de DeLaval en Uruguay desde 2014. En la actividad, se presentaron tecnologías para mejorar la gestión de los tambos y se analizó el mercado mundial de los lácteos, destacándose en este sentido que los países de la región tienen grandes posibilidades de ser actores internacionales de peso, ya que diferentes restricciones van a generar una menor producción en los países lecheros desarrollados.

La conferencia comenzó con las palabras de Lorenzo Gianola, responsable de Biolacta en Uruguay, quien aseguró que el productor tiene que aprovechar las innovaciones tecnológicas para ser más eficientes en momentos de suba de precios.

En tanto, Ezequiel Cabona, vicepresidente de DeLaval Latinoamérica, sostuvo que la empresa forma parte de un grupo, denominado Tetra Laval compuesto por Tetra Pack, Sidel y DeLaval, con fuerte foco en la producción de leche, cuya misión es hacer posible la producción de alimentos de manera sustentable. Con 140 años de historia, la empresa siempre se caracterizó por la innovación, marcando grandes etapas en el desarrollo de la producción de leche, como la primera máquina de ordeñar o el primer tambo robótico.

Refiriéndose a lo que fue el 2020 con la pandemia del covid-19, señaló que más allá de todas las dificultades, la producción y la demanda por leche han sobrepasado, a diferencia de otras actividades que se vieron fuertemente afectadas, lo que

trajo incrementos tanto en los valores de la leche como en el de los insumos y los costos de producción. **“Este escenario tan dinámico y cambiante, nos exige ser más eficientes”.**

Por su parte, Gabriel Medina, gerente de Biolacta, se refirió a las Soluciones para separación automática del ganado en el tambo. Explicó que, como requerimientos, los productores solicitan que los mismos no afecten el bienestar animal, que tenga alta eficiencia, que aseguren alta calidad de leche, que sean parte de la rutina de ordeño consistente, que sean de bajo mantenimiento, que tengan una larga vida útil, y obtener una rentabilidad de esta inversión. “Ésta se da por la mejora del bienestar animal, ya que de esta forma mejoramos la cantidad y la calidad de la leche, tenemos menos problemas reproductivos, y tenemos menos gastos”, sostuvo.

Las porteras separadoras, que es la solución que propone la empresa, brinda esas

características, aseguró Medina. Sostuvo que al año, las vacas se separan entre 10 y 14 veces. “Si el tambo tiene 500 vacas en ordeño, el productor debería separar 6.000 veces al año, es decir 19 vacas diarias si se toma de lunes a sábado”. Medina sostuvo que cuando se apartan vacas, siempre faltan y muchas veces no sabemos si pasaron o no, o donde están.

Por eso, aseguró que **es fundamental ordenar la información disponible.**

Para eso, la empresa ofrece una puerta separadora automática de 3 vías. “Cuando la vaca entra a la portera, el animal es identificado a través de la caravana, la información llega a la computadora y ésta activa o no la separación del ganado.

El DelPro Farm Manager es una nueva plataforma de gestión de tambos de la empresa que permite que todos los sistemas de DeLaval como VMS, AMR, Semi-estabulados, Salas de Ordeño y Rotativos, se integren y coexistan. “En el corazón de DelPro Farm Manager está el nuevo software DelPro. Este programa

COMPRAMOS TERNERAS HOLANDO Y HEREFORD

120 KG PESO MÍNIMO | LIBRES DE LEUCOSIS | CONSULTE CONDICIONES



CHINA 2021



es clave porque recolecta los datos del establecimiento y los convierte en información valiosa". Además, tiene la ventaja de que puede instalarse en el celular o en una Tablet, por lo cual el productor puede realizar los trabajos que quiera en cualquier momento.

“Lo más relevante del DelPro es la pantalla de inicio, denominada Tablero de Monitorización, el cual permite ver los problemas del establecimiento en pocos segundos”, sostuvo Medina.

Otra opción disponible es agregar una cámara que saca fotos tridimensionales de la vaca haciéndole un Score Corporal que va del 1 (muy flaco) al 5 (muy gordo), enviando la información al DelPro comparándolo con la información que hay en el programa. La tercera opción es incorporar una balanza al paso, previo a la entrada de la portera separadora, sustituyendo a la cámara. **“Todo esto logra mejorar la eficiencia de la producción”.**

Por su parte, Fernanda Zorrilla, técnico de Biolacta se refirió a la tecnología de los Selladores, pero previamente, mencionó los problemas económicos que genera la mastitis y la importancia de trabajar en un plan de control, el cual básicamente contiene cinco puntos: una correcta rutina de ordeño con especial énfasis en el sellado, el chequeo periódico de las máquinas de ordeñar, la detección temprana y el tratamiento rápido de las vacas que se enferman, la terapia al secado y el descarte de vacas crónicas.

Sobre el primer punto, es decir la rutina de ordeño con especial énfasis en el sellado, Zorrilla señaló que lograr un buen sellado inmediatamente retirada la unidad de ordeño es fundamental para lograr una buena desinfección de la teta, protegiendo la piel, preservando su integridad y evitando la colonización por parte de los microorganismos en la misma. Dentro de las tecnologías con las que cuenta la compañía, Zorrilla mencionó la Iodo libre (I-TECH), la Advanced Conditioning Technology (ACT) y la Tecnología de Barrera.

El sellador tiene un ingrediente activo que es el que cumplirá la función de matar los microorganismos. “El yodo como



germicida aun es el producto líder en el mercado”, señaló Zorrilla, DeLaval creó la tecnología I-TECH nos asegura más ppm de yodo libre que es el que va a cumplir la función de desinfectar. “Un sellador convencional nos aporta de 1 a 2 ppm de yodo libre para cumplir la función de desinfectar, mientras que un sellador con tecnología itech nos provee de 6 a 8 ppm (DELAPRO) o 12 a 14 ppm de yodo libre (DELLABARRIER). A su vez, resaltó que el yodo titulable está acomplejado y no desinfecta; el que es germicida es el libre. En cuanto a la tecnología ACT, Zorrilla sostuvo que asegura un mejor efecto cosmético porque todos los compuestos agregados se usan para tal fin.

Con relación a la tecnología de Barrera, Zorrilla señaló que **es muy eficaz como sellador post ordeño y aumenta la persistencia con máxima protección de 12 horas ya que forma una película elástica que actúa como barrera física.** A su vez, es fácil de remover previo al ordeño, tiene actividad antimicrobiana prolongada y residual, además de contar con las tecnologías ACT e I-TECH, por lo cual “en este sellador tenemos las tres tecnologías”, aseguró.

La conferencia fue cerrada por el Director Ejecutivo de OCLA Jorge Giraudo, quien expuso sobre la Actualidad del mercado mundial de lácteos. Aseguró que a pesar

de la alta volatilidad que hoy se observa en el mercado, **la lechería sigue siendo un negocio que continúa en crecimiento.**

A su entender, los países de América del Sur tienen grandes posibilidades de ser actores internacionales de peso. “Tanto Argentina, Chile, Paraguay, Brasil como Uruguay tienen posibilidad de crecimiento de producción porque tienen condiciones naturales y ventajas comparativas de clima, suelo, agua y mano de obra”, sostuvo. Agregó que **diferentes restricciones que hoy se observan en el mundo, como las ambientales, los costos de capital, disponibilidad de tierra y de mano de obra, van a generar la disminución de producción en países lecheros desarrollados.**

El vicepresidente de OCLA señaló que cada vez que se ve con más fuerza el fenómeno de concentración de los tambos, a partir de una importante salida de tamberos de la producción. “El fenómeno de concentración en menos unidades productivas se da a nivel mundial, yendo en contraposición con el crecimiento de la producción por vaca”.

Para Giraudo, “sería fundamental que la política y la economía, si no favorecen a la lechería, que al menos no compliquen esta actividad”, sentenció. **ANPL**



Que tu producción no se detenga.
**La solución que necesitás está en
Corporación de Maquinaria.**

T6110

+ PALA MX  A106



USD 11.060

+

10 USD **4.920**
semestres

ó

60 USD **825**
cuotas

TL5.100

+ PALA MX  U408



USD 9.174

+

10 USD **4.076**
semestres

ó

60 USD **675**
cuotas

RB460

CON PICADOR



USD 10.400

+

10 USD **4.620**
semestres

ó

60 USD **765**
cuotas

FINANCIA:  Santander
Sujeto a aprobación bancaria.

Hasta 60 cuotas mensuales o 10 semestrales
para la compra de maquinaria nueva o usada.

**CORPORACION
DE MAQUINARIA**



Urugen ingresa al mercado de ganado lechero en Uruguay

Urugen, empresa dedicada a la producción y comercialización de material genético, es desde hace dos años representante de Genex en Uruguay, y desde marzo de este año, ha incursionado en el ganado lechero. Genex es una de las empresas pioneras de genética en EEUU, por lo que cuenta con una amplia trayectoria y un fuerte respaldo frente al productor. Guzmán Alfonso, director de Urugen, destacó que la empresa trae “la genética que pensamos se adapta mejor a los sistemas de Uruguay, los mejores toros, a precios comerciales para poder darle un valor agregado a la producción”.

Urugen comenzó como distribuidor de Genex en 2017, pero hace dos años es el representante oficial para Uruguay, arrancando con el área de carne con buen impacto en el mercado uruguayo. “Comenzamos con toros de razas carniceras que creíamos que se adaptaban muy bien a esta región”, señaló Alfonso para posteriormente, en marzo de 2021, incursionar con el ganado lechero.

Genex fue una de las empresas pioneras en venta de genética en EEUU. Se trata de una cooperativa de productores fundada en 1930 con el objetivo de mejorar la productividad de los animales mediante el mejoramiento genético, y brindando además un servicio técnico integrado a productores para incrementar el ingreso

económico de los mismos. **“Hoy en día es una de las empresas más gran-**

des a nivel mundial, exportando a todo el mundo y en gran volumen”, explicó Alfonso.

A través de Urugen, Genex busca poner al alcance de los productores lecheros toros para todo tipo de tambos, sean para sistemas pastoriles o estabulados. A su vez, Alfonso destacó que también buscan que los toros sean accesibles desde el punto de vista económico. **“Nuestro objetivo es traer genética superior y masificarla.** Los mejores toros a

precios comerciales para poder darle un valor agregado y eficiencia a la producción lechera de nuestro país”.

Alfonso explicó que el equipo comercial se desempeña en todo el país mediante diferentes representantes, siendo él

encargado del área de lechería, en cuanto a la selección de toros y el asesoramiento técnico Bruno Guidi, quien es veterinario con una maestría en nutrición y que a su vez trabaja desde el inicio junto a la empresa.

Esta es nuestra primera zafra en lechería y la verdad estamos muy contentos porque los productores inmediatamente reconocen la calidad de los toros que representamos y tenemos disponibles, expreso Alfonso.

El director de Urugen señaló que Genex es de las empresas pioneras en la genética americana por lo que tiene una trayectoria y un respaldo enorme frente al productor. “Son muchos años de carrera en producción, de mediciones y de contacto con criadores, lo que les permite tener genética evaluada y comprobada, con resultados avalados”, puntualizó. ANPL



**320
MIXERS
VENDIDOS**

**NOS MUDAMOS
AL ANILLO
PERIMETRAL**

Mixer de 8 m³
U\$S 19.800

Mixer de 12 m³
U\$S 24.300

Mixer de 16 m³
U\$S 36.900

Mixer de 20 m³
U\$S 40.500



5 TONELADAS
U\$S 11.700



10 TONELADAS
U\$S 23.400



18 TONELADAS
U\$S 36.000

NOS MUDAMOS!!

Camino al Paso del Andaluz 3071
(Anillo Perimetral km 33)
Tel.: 2514 6865 / 2514 9232

Seguinos en:



Algunos números de la intensificación de la lechería uruguaya

El pasado jueves 20 de mayo se realizó la Jornada Anual de Lechería en EEMAC 2021. Se presentaron trabajos realizados en la Plataforma Experimental Lechería EEMAC sobre la adaptación de vacas lecheras al pastoreo en el inicio de la lactancia, las mejores prácticas de manejo de la cama caliente, salud de ubre en relación al ambiente productivo y comparación de sistemas estabulados y sistemas mixtos de producción de leche. Finalmente se pusieron los resultados en perspectiva integrando los resultados del sector productivo con los resultados experimentales

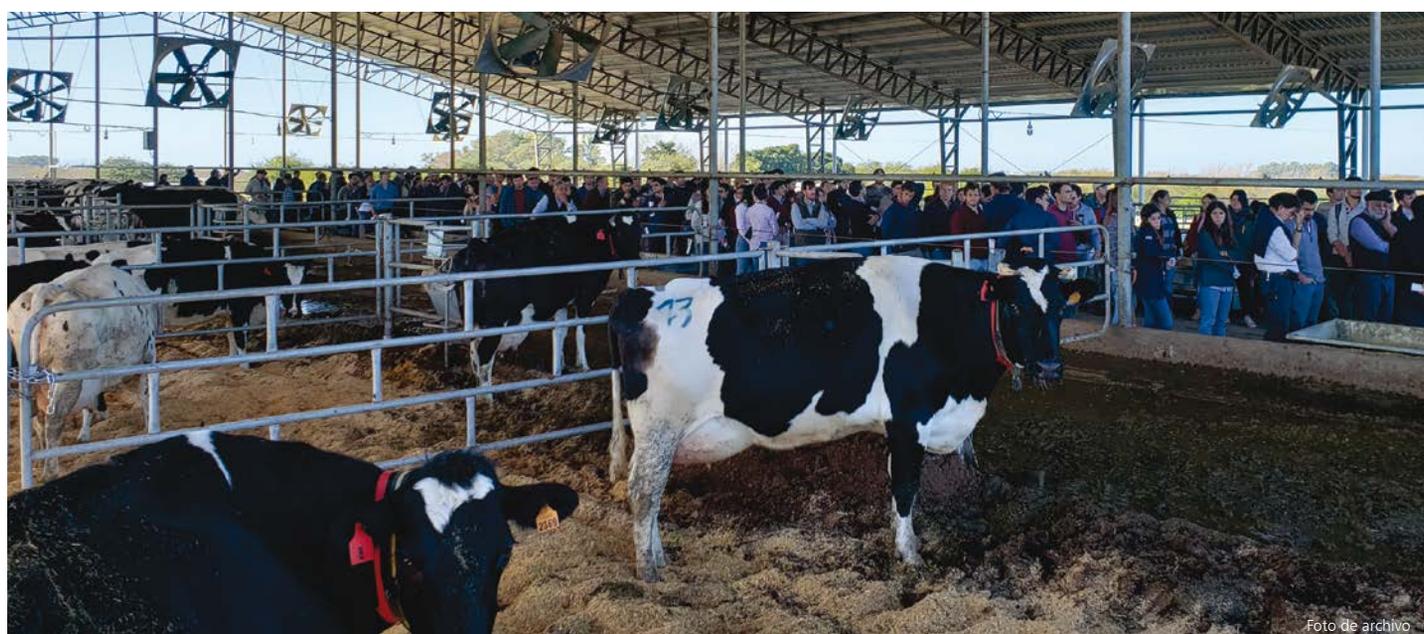


Foto de archivo

Una preocupación compartida por nuestro equipo de investigación junto con otros actores de la cadena láctea uruguaya es saber si los productores cuentan con una propuesta de cambio técnico confiable para los sistemas lecheros de base pastoril. El análisis de las trayectorias a nivel comercial ha mostrado una relación lineal positiva entre productividad y margen de alimentación entre 200 y 800 kg sólidos por hectárea de vaca masa (Chilibroste y Battegazzore, Proyecto Producción Competitiva 2013-2018). Las propuestas abordadas por la investigación nacional (Universidad de la República e INIA) en los últimos años, han estado centradas en ajustes de carga y producción individual con impacto significativo en la productividad (kg sólidos por ha VM) y en la cosecha de forraje de



JORNADA ANUAL DE LECHERÍA 2021
#LecheríaEEMACencasa II

Plataformas de investigación y sistemas de producción: que hay entre medio?

20/05/2021



PROCAMPO
semillas

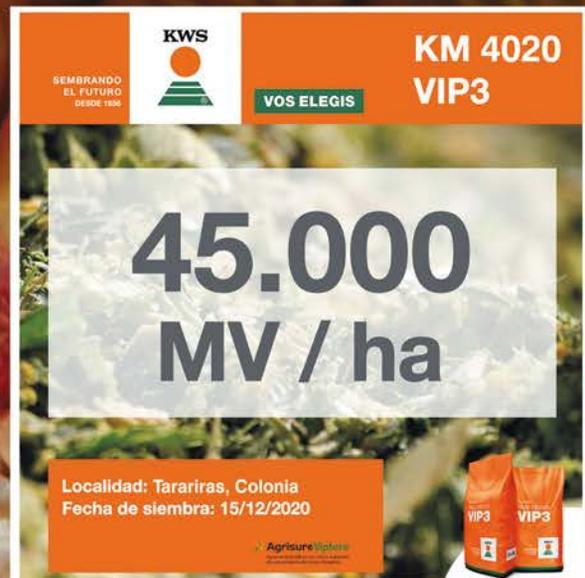
KWS



Dejemos que los productores lo cuenten por nosotros...

*"La determinación de diferentes zonas de manejo y el monitoreo constante del status hídrico del suelo permitieron que el cultivo exprese su potencial".
Ignacio Queirolo.
La Casilla, Flores.*

*"Qué maizal, la verdad que me impresionó, un éxito el KWS".
Matías Dalmás
Productor de Tarariras,
Colonia.*



Procampo Insumos Agropecuarios S.A.
Avenida Italia 7093 - Montevideo - 26008547 - 26044241
info@procampouruguay.com - www.procampouruguay.com

los sistemas lecheros. Con ese modelo de intensificación aumenta significativamente la productividad sin cambios muy significativos en la estructura de alimentación por hectárea de vaca masa: aproximadamente 50 % pastoreo directo, 25% concentrados y 25% forrajes conservados lo que permite mantener el costo de alimentación por litro de leche en valores competitivos (Chilibroste y Battezzore, Proyecto Producción Competitiva 2013-2018). Hasta donde podemos seguir transitando este modelo de intensificación: ¿dónde están los límites bio-económicos y ambientales del mismo?. Es en esta dirección que en el marco del trabajo llevado adelante por la Red Tecnológica Sectorial (RTS), el INALE evaluó económicamente los resultados de la investigación generada en la Facultad de Agronomía (EEMAC + CRS) y en INIA La Estanzuela (Proyecto 10 MIL). En la Figura 1 se presenta la relación entre el ingreso de capital (USD por ha total de la empresa) y productividad (kg sólidos ha VM) para productores del proyecto costos de Conaprole (círculos azules) y los proyectos de investigación de base pastoril (círculos naranjas).

Los valores de ingreso de capital corresponden al ejercicio agrícola 17/18. Los productores del proyecto costos fueron agrupados en 5 niveles de productividad (menos de 350; 350-450; 450-550; 550-650 y más de 650 kg sólidos por hectárea de VM) y los resultados de los proyectos de investigación agrupados en 4 niveles de productividad por hectárea de VM.

Resulta evidente que el incremento en productividad entre 250 y 750 kg de sólidos mantuvo linealidad en relación al ingreso de capital de las empresas, sin desconocer que a cada nivel de productividad se observó un nivel importante de variabilidad en los resultados económicos (información no mostrada en gráfico 1 pero sí en jornada EEMAC – ver link -).

Los resultados experimentales (círculos naranjas) sugieren que los sistemas podrían incrementar entre 300 y 500 kilogramos más de sólidos con un aumento proporcional en el ingreso de capital de las empresas. La relación entre productividad e ingreso de capital a niveles altos de productividad estará fuertemente determinada por la capacidad de producir y cosechar forraje de los sistemas y por la

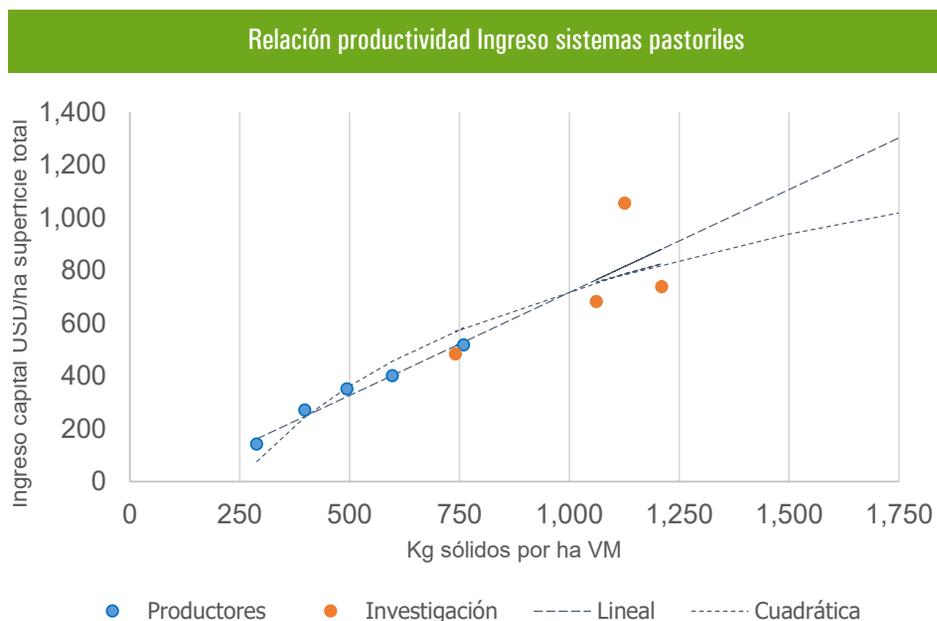


FIGURA 1. Relación entre productividad y resultado económico de las empresas lecheras (Proyecto Costos Conaprole) y de las plataformas de investigación (adaptado de INALE).

eficiencia de conversión de los alimentos (pastoreo + reservas + concentrados) en leche y sólidos. A partir de los 1250 kg de sólidos la trayectoria podría seguir lineal o curvilínea (Figura 1) lo que estaría indicando un límite al modelo de intensificación.

Basados en esta información podríamos concluir que la lechería uruguaya tiene una propuesta de cambio técnico para seguir creciendo, pero esta evidencia no es suficiente.

Las propuestas deben adaptarse a las características individuales de cada predio-productor y debe probar ser sostenibles desde el punto de vista ambiental y social.

Algunas líneas de acción sugeridas en la Jornada Anual de Lechería EEMAC 2021:

Con los productores de menos de 600 kg sólidos trabajar fuerte en los apoyos que le permitan recorrer un camino de mejora en sus resultados físicos y económico: financiamiento, asesoramiento, servicios, capacitación, etc.

Con los productores entre 600 y 1100 kg sólidos debemos trabajar en un modelo integrado de investigación y desarrollo que permita ir identificando

problemas a nivel de los sistemas y al mismo tiempo ir evaluando alternativas para superarlos. Las limitaciones de infraestructura y manejo de las vacas fuera del pastoreo tienen alto impacto en bienestar, salud, reproducción y por tanto en eficiencia del rodeo y del sistema en su conjunto.

Por encima de 1200 kg de sólidos la investigación debe seguir comprometida en la exploración de nuevas oportunidades de negocio y producción para la lechería. Innovación, investigación, desarrollo, re-diseño de los sistemas es sólo parte del desafío gigante que tenemos todos los actores de la cadena láctea por delante.

El desarrollo de la lechería nacional de forma integrada y adaptada a **los diferentes sistemas de producción, requiere de un trabajo sostenido, comprometido e integrado** entre investigadores, industria, productores y técnicos, entre el sector público y privado. Uruguay es un país que posee una fuerte institucionalidad en lechería que aún no ha logrado consolidar una visión y misión nacional que le permita maximizar sus recursos y apoyar al sector lechero como se lo merece y necesita.

Ricoverm®

Protección total. Tranquilidad total.

Ricoverm elimina en sólo 36 horas, parásitos pulmonares y gastrointestinales en bovinos, incluso en animales recién destetados, **sin provocar reacciones en el sitio de inoculación.**

Amplio espectro / Adulticida / Larvicida / Ovicida





“El gran paso es medir el retorno económico que deja la inversión en genética”

Con el foco puesto en una nueva mirada al sistema de evaluación, se desarrolló la 6ta Jornada Anual de Genética Lechera organizada por el Instituto Nacional de la Leche (INALE), el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) y Mejoramiento Uruguayo (MU). En la misma, el consultor internacional Bruno Santos expuso sobre Los sistemas de mejora genética en el mundo, el gerente del MU Fernando Sotelo presentó los Sistemas de registros y evaluación: propuesta de actualización y, por último, Ignacio Aguilar de INIA presentó los Nuevos caracteres en la evaluación genética de Uruguay. Si bien se entiende que Uruguay tiene un buen desarrollo académico en cuanto a las evaluaciones genéticas, debe consolidar una meta consensuada entre todos los actores de la cadena láctea, por lo cual resulta fundamental definir una estrategia país en este sentido.

“Quedamos muy conformes con el interés generado por la jornada porque participaron más de 100 personas en vivo”, sostuvo Fernando Sotelo, gerente del MU. Resaltó que desde hace algunos años, “venimos enfocados y buscando nuevas estrategias para dar sostenibilidad al sistema y eso no significa estar solo preocupados por el tema del cierre de tambos, o porque la cadena productiva no acceda masivamente al sistema de registración, sino por interés del país en general en que en base a este sistema se evalúa objetivamente el valor económico del rodeo lechero particular y nacional”. Su presentación estuvo enmarcada en el proyecto





NUTEK
TRADE & IMPORT

Importamos materias primas e insumos para el agro

Productos de calidad para todas las especies animales.

MONENSINA | OXIDO DE MAGNESIO | FOSFATO BICALCICO
BICARBONATO DE SODIO | SULFATO DE CALCIO | SULFATO DE MAGNESIO
GRASA BY PASS | CLORURO DE CALCIO
CLORURO DE SODIO - COMEDEROS PLÁSTICOS

Hisbeck S.A. - Cambay 2816 - Teléfono: 099 611 858 - comercial@nutek.com.uy



 Cargas Industrials
de Pira, S.L.

 Global Feed



 Pangs



 SOLVAY
asking more from chemistry®

 Kasa
Mag98®

 SHANDONG QILU KING-PHAR PHARMACEUTICAL CO.,LTD.

que Mejoramiento lleva adelante junto a la Agencia Nacional de Desarrollo (ANDE) el cual apunta a levantar esas restricciones.

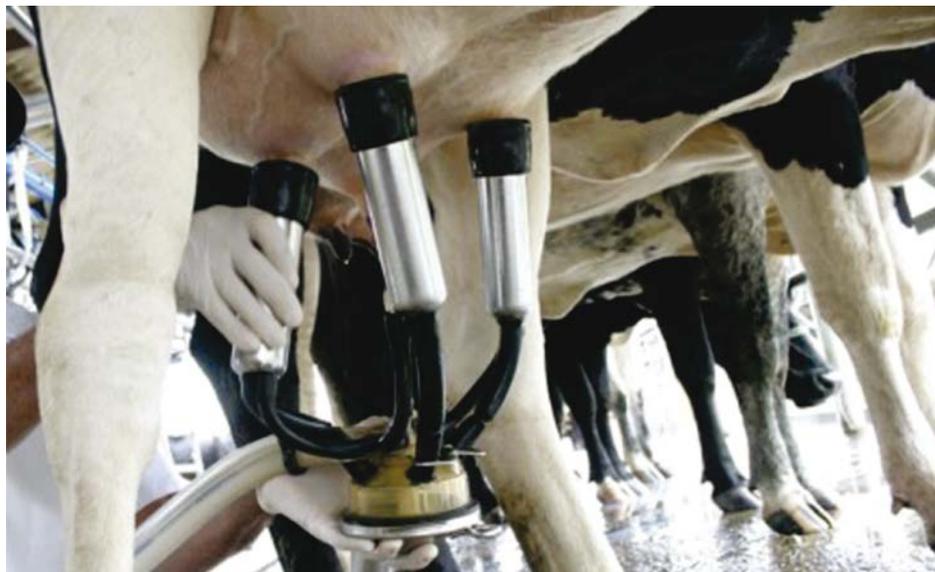
Sobre el consultor internacional Bruno Santos, Sotelo sostuvo que, junto al Equipo AbacusBio, se trata de profesionales con mucha experiencia en temas de evaluaciones genéticas y estrategias de valor en selección animal. “Con mucha claridad, nos brindó información sobre conceptos con los cuales, nosotros recién estamos empezando a implementar localmente, especialmente en lo que tiene que

ver con **cómo medir el retorno de la inversión que hacemos en genética, tanto a nivel país como para un productor en particular**”.

Sotelo resaltó la importancia que tiene para el país conocer esa ganancia. “Él nos planteaba de modo simple, la importancia de que Uruguay se proponga definir en qué lugar quiere situarse en el espectro mundial en cuanto a la selección genética, según su sistema de producción lechero y objetivos de mercado; esto es la importancia de saber cuál es la mejor vaca en función de los productos que vende Uruguay, en fin, responderse una serie de preguntas que resulta valioso contestarse como cadena productiva”.

Para Sotelo, Uruguay no tiene una posición de consenso tomada en este sentido, por eso sostuvo que “es el proceso que queremos iniciar”. A su entender, en algunos puntos como en el servicio de Evaluación Genética, Uruguay es muy competitivo ya que, a nivel regional, es la única Evaluación con un Índice Económico de Selección Genética implementado, lo cual es todo un adelanto para los países. “Estamos muy bien posicionados en el desarrollo académico de las Eva-

luaciones Genéticas, pero **no tenemos definido claramente un objetivo de valor económico, consensado y con participación de todos los actores de la cadena; esto es en general la Industria, los productores primarios, la comercialización de reproductores, hasta los importadores de genética para inseminación artificial**”.



Con esto Sotelo entiende que Uruguay inicia un proceso interesante para definir ese objetivo. “Cada productor es libre de seguir la línea de selección genética que prefiera, pero debe señalarse un rumbo sobre el valor económico del rodeo, donde se defina cuál es la inversión más rentable para el país”. Para el gerente de Mejoramiento Uruguayo tampoco se tiene claro cuántos dólares se obtiene de la mejora genética. “Lo bueno es que tenemos la materia prima para empezar a determinarlo. Por ejemplo, con relación a las terneras nacidas en Uruguay el año pasado, sabemos a través del IEP que son un 20% más rentables genéticamente que las vacas nacidas en el 2010. En 10 años hemos ganado, medido ya en Índice Económico de Producción, un 20%. Hemos hecho inversiones que nos han permitido mejorar, por ejemplo, el porcentaje de sólidos. Pero muchas de esas inversiones las hemos hecho casi intuitivamente”.

Para Sotelo, lo fundamental es tener claro el camino que se quiere transitar. En el marco de este proyecto entre el MU y la Agencia Nacional de Desarrollo (ANDE), lo que se planteó fue contar con el consejo de expertos internacionales sobre cuáles serían los pasos teóricos para dar. “Quizás haya aspectos que ya estén medidos y otros que no y haya que medir, pero lo interesante es establecer qué es lo importante para el país y definir hacia dónde se quiere ir. Recién estamos haciendo la propuesta a ver si efectivamente los actores de la cadena se suman y logramos un consenso. Ese es un primer avance que queremos aportar desde el Proyecto”.

El gerente del MU sostuvo que para el resultado que tendría este trabajo, la inversión inicial no es significativa y destacó en este sentido el apoyo de la Agencia Nacional para el Desarrollo. Sostuvo que sobre fin de este año se debería de terminar la etapa de las evaluaciones para que luego el sector lechero se tome el tiempo de adoptar las medidas necesarias para alcanzar los resultados esperados. “Saber hacia donde tenemos que ir lo vamos a determinar en lo que queda de este 2021”.

En cuanto a la presentación realizada por el técnico de INIA Ignacio Aguilar, Sotelo señaló que en la misma se hizo un repaso del sistema de evaluación, pero también se habló sobre las **nuevas características de la evaluación en las que se está trabajando y ésta apunta a la vida productiva de las vacas como punto más valioso**. “No hay fecha de lanzamiento para este indicador, pero se está trabajando en el análisis de datos y en las metodologías para determinar ese valor de cría a la evaluación uruguaya”.

La jornada finalizó con el Reconocimiento a los 10 rodeos con mejor IEP (Índice Económico de Producción) del 2020. “Lo positivo es que vemos que hay mucha movilidad de productores en ese grupo, ya no son los mismos 10 productores a los que se premiaron años atrás. Tenemos un 50% a 60% de renovación de productores porque se aplican las estrategias de selección que propone el método, lo cual es muy interesante de constatar”, sentenció. ANPL

Della Barrier™

Un peso pesado en la
lucha contra la mastitis



Ubres completamente protegidas hasta el próximo ordeño.

Della Barrier™ es un eficaz antiséptico de barrera a base de yodo, para ser utilizado al finalizar el ordeño. Su exclusiva tecnología patentada ACT™, ITech™ y Barrier™, brindan mayor suavidad y flexibilidad a la piel de los pezones. Y a la vez, proporcionan un mayor control de microorganismos, hasta el próximo ordeño, garantizando así una prevención eficaz contra mastitis, incluso en los ambientes más desafiantes. La inversión en Della Barrier™, puede reducir hasta 4 veces las pérdidas causadas por mastitis.



ACCIÓN ANTIMICROBIANA
COMPROBADA



HASTA 4X MÁS ECONOMÍA EN
EL CONTROL DE LA MASTITIS



PROTECCIÓN TOTAL HASTA
EL PRÓXIMO ORDEÑO

Biolacta®
insumos para el tambo

Av. De las Américas 6000 of. 03
Canelones - Uruguay - Tel.: 2222 7370

Federico Carbajal Cel.: 098 505 145
Gabriel Medina Cel.: 092 921 779

Gestión Integral de Efluentes

» Sustentabilidad + Rentabilidad



No hay SOLUCIÓN más ECONÓMICA que la que resuelve el problema de UNA VEZ y para SIEMPRE



Diseñamos soluciones integrales adaptadas a las necesidades de cada productor



Contamos con el equipamiento más completo del mercado



Servicio Post Venta de todos nuestros equipos

Contactanos al
099 187 126
para saber más

Aproveche los beneficios comerciales y tasas especiales de financiación para el desarrollo de proyectos